Señor (a)
DIANA ALEJANDRINA MORENO FERRIN
SUPERVISOR(A) CONTRATO No. CO1.PCCNTR.5832461 DE 2024
Profesional G2 CNP
Dependencia Centro de Desarrollo Empresarial SBDC
Buenaventura

Asunto: Evidencia mensual de ejecución contractual Mes de Marzo del año 2024

Referencia: No CO1.PCCNTR.5832461 de 2024

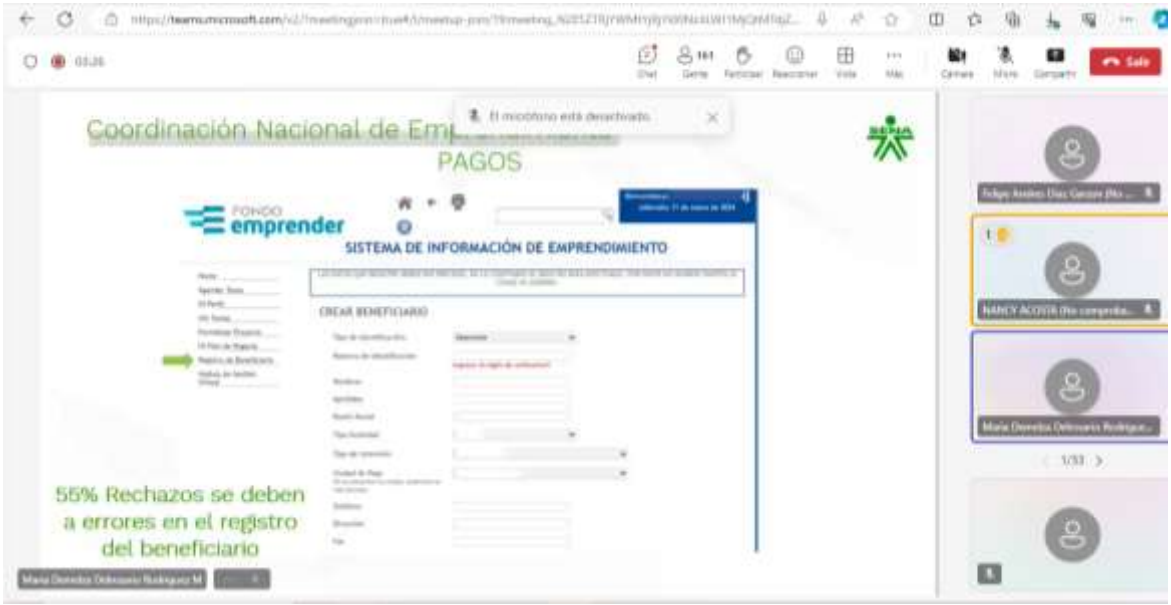
Objeto: Prestar servicios profesionales para la orientación de usuarios de los Centros de Desarrollo Empresarial, de acuerdo con los lineamientos y proceso de emprendimiento y empresarismo del SENA..

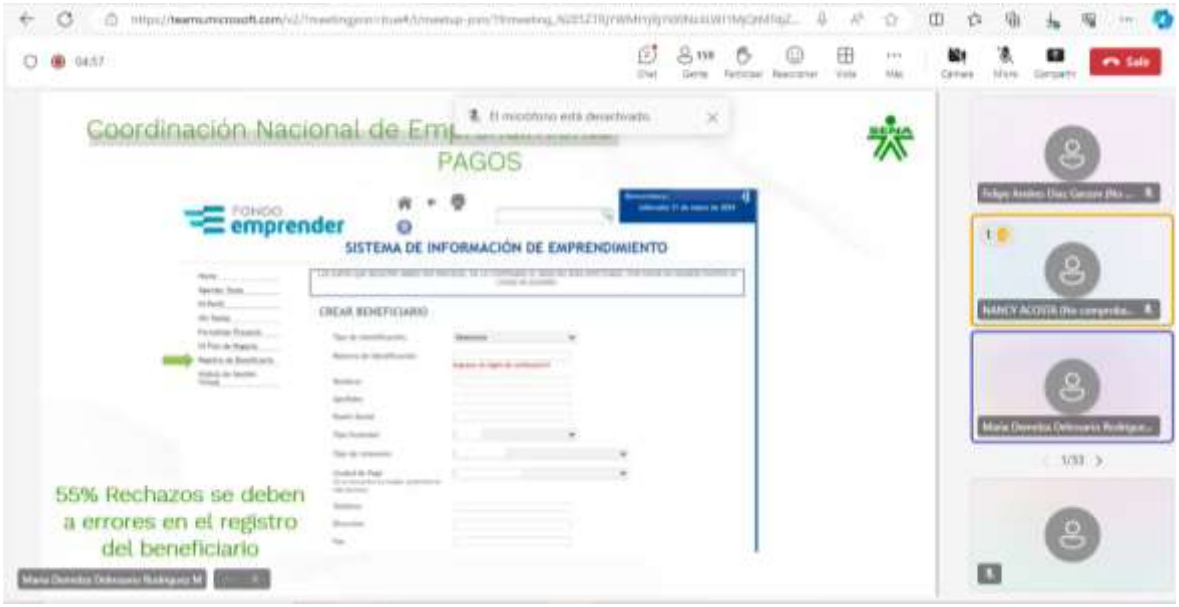
2024 Marzo

Capacitacion virtual para el nuevo instructivo de pagos



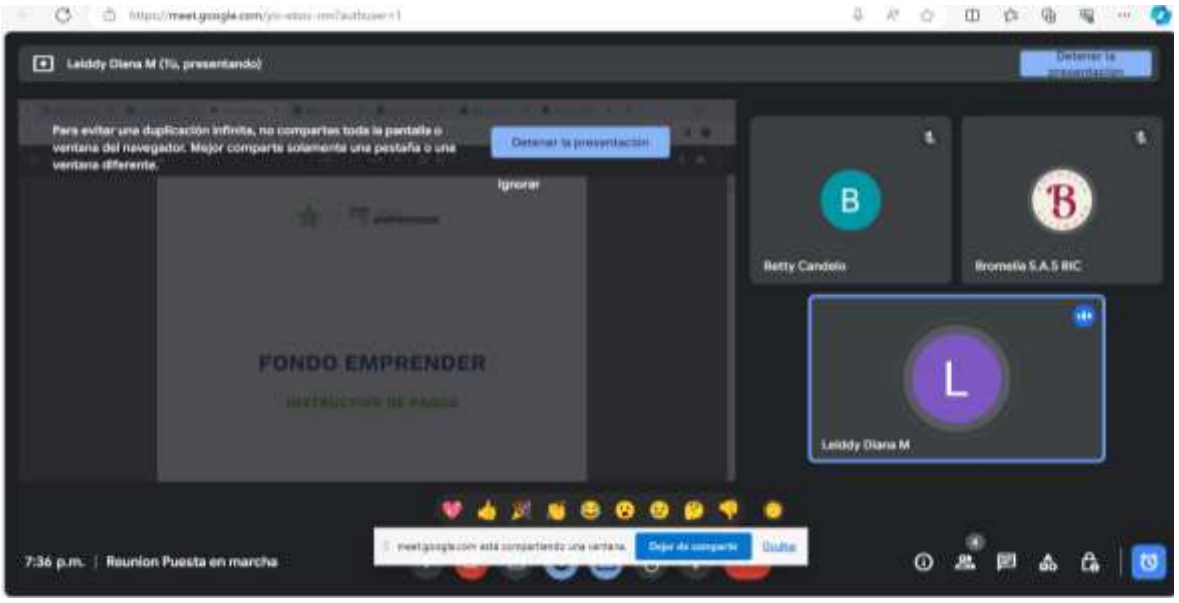

Coordinación Nacional de Emprendimiento
Registro mercantil
Avance
Indicadores de Gestión
Informes de Interventoría
Plan Operativo
Nomina
Producción
Ventas
Producción:Inspeccionar
NOTAS:
Producto o Servicio
Mostrar
Línea de Fritos
Línea de Sánduches
Línea de Desgranados
PRODUCCIÓN TOTAL

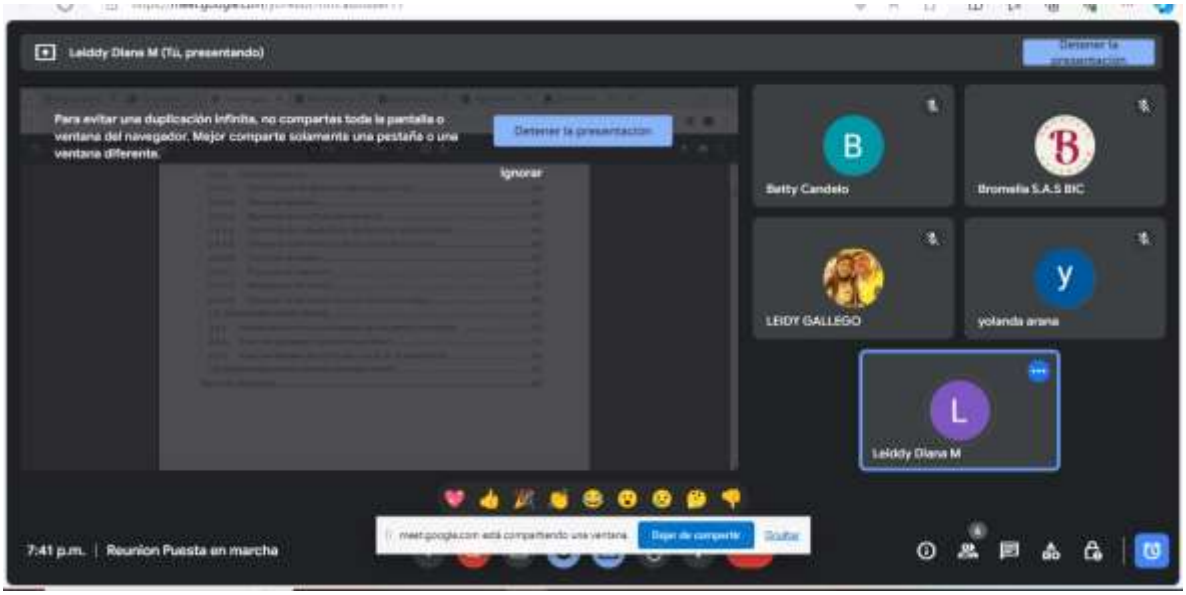

Coordinación Nacional de Em
PAGOS
El micrófono está desactivado
FONDO emprender
SISTEMA DE INFORMACIÓN DE EMPRENDIMIENTO
CREAR BENEFICIARIO
55% Rechazos se deben a errores en el registro del beneficiario



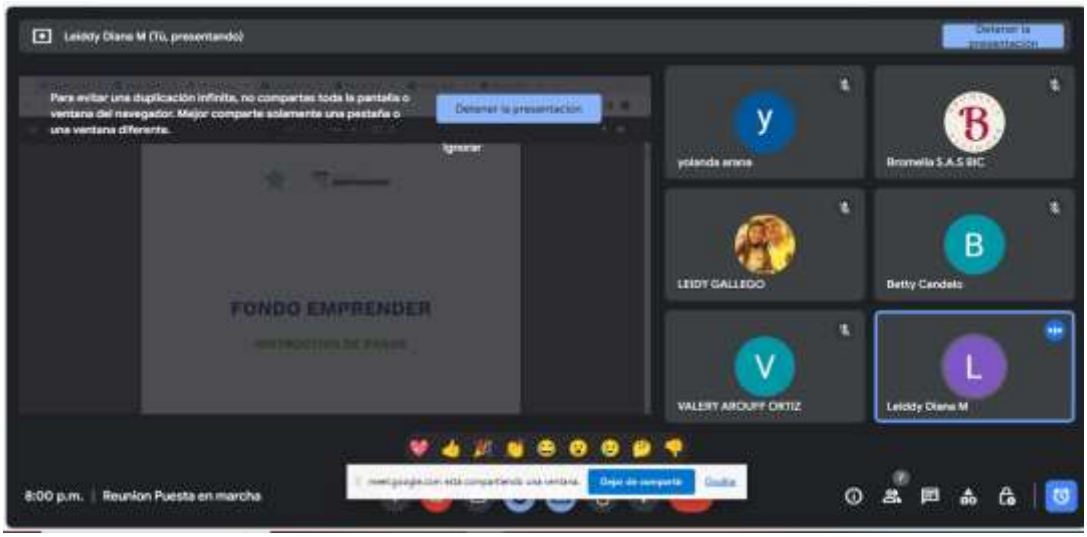
REUNION PUESTA EN MARCHA EMPRENDEDORAS DE LA CONV. 240: El objetivo de la reunion era contextualizarlas en los cambios del nuevo instructivo de pagos, retroalimentarlas en las dudas pertinentes al nuevo instructivo, frente al cambio de fecha de avance y pago que antes eran 2 fechas en el mes y ahora solo queda una fecha popr mes.




Leiddy Diana M (Tú, presentando)
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
FONDO EMPRENDER
Betty Candelo
Bromelia S.A.S BIC
Leiddy Diana M
meet.google.com está compartiendo una ventana.
Dejar de compartir
Ocultar
7:36 p.m. | Reunion Puesta en marcha


Leiddy Diana M (Tú, presentando)
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Betty Candelo
Bromelia S.A.S BIC
LEIDY GALLEGO
yolanda arana
Leiddy Diana M
meet.google.com está compartiendo una ventana.
Dejar de compartir
Ocultar
7:41 p.m. | Reunion Puesta en marcha


Betty Candelo
Bromelia S.A.S BIC
LEIDY GALLEGO
yolanda arana
Leiddy Diana M
7:46 p.m. | Reunion Puesta en marcha

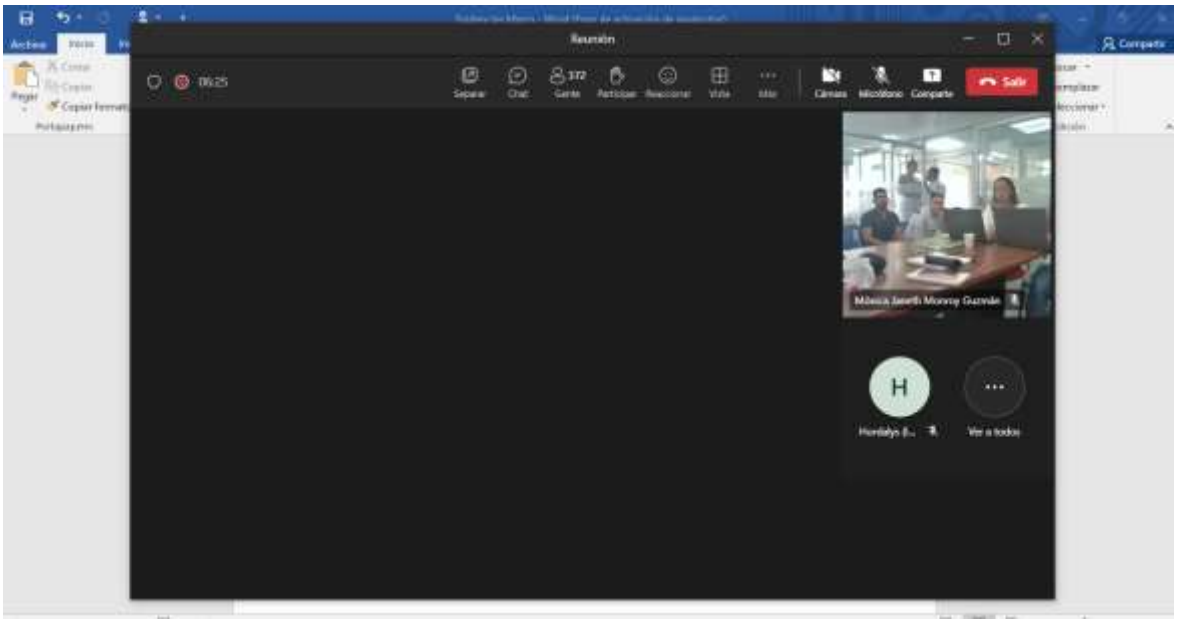


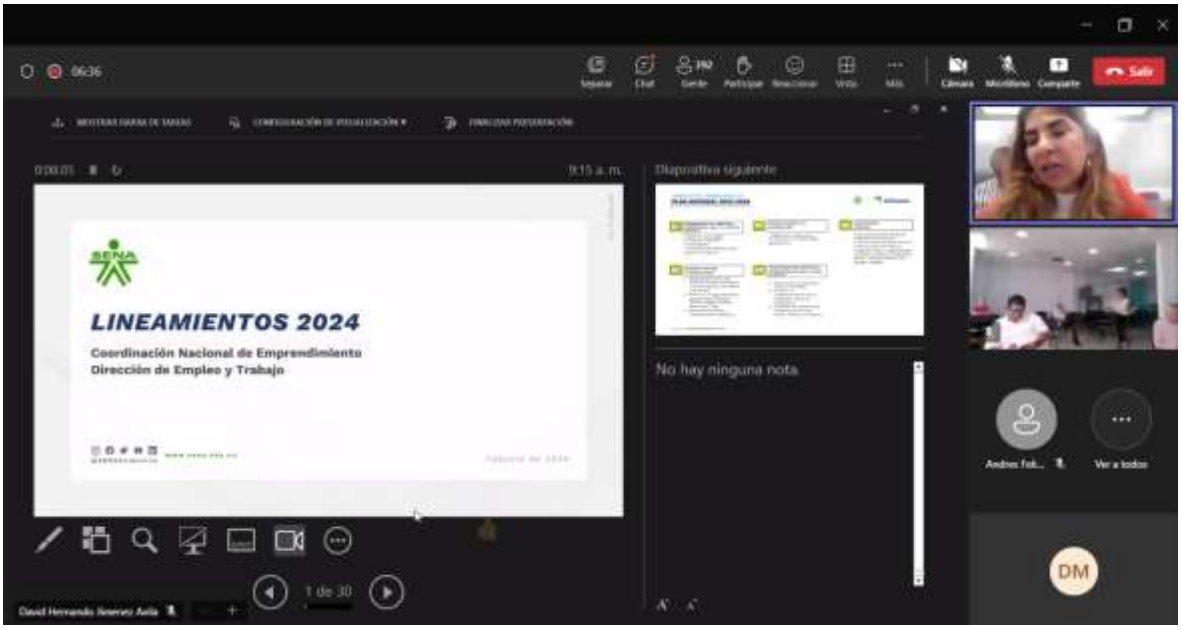
Entrenamiento en ideación presencial: Realizado en la sede de puerto príncipe. Con los emprendedores interesados en continuar la ruta emprendedora.

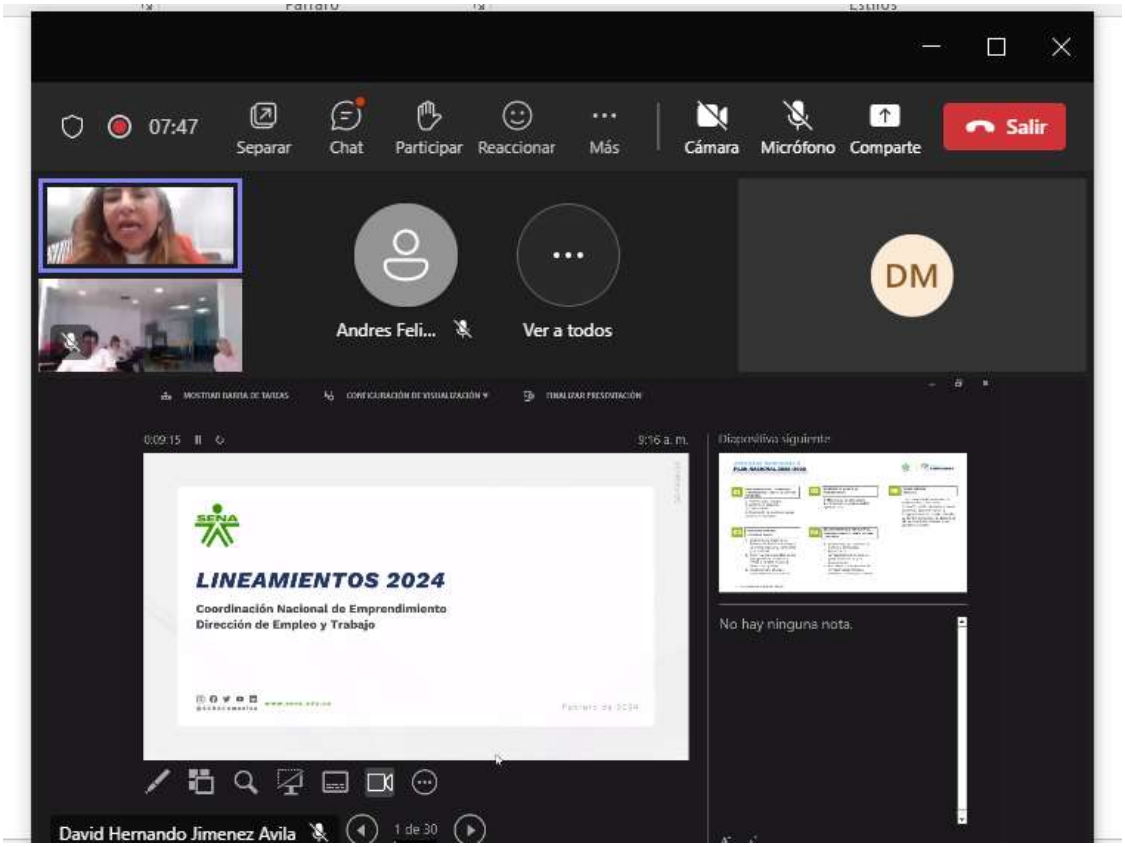


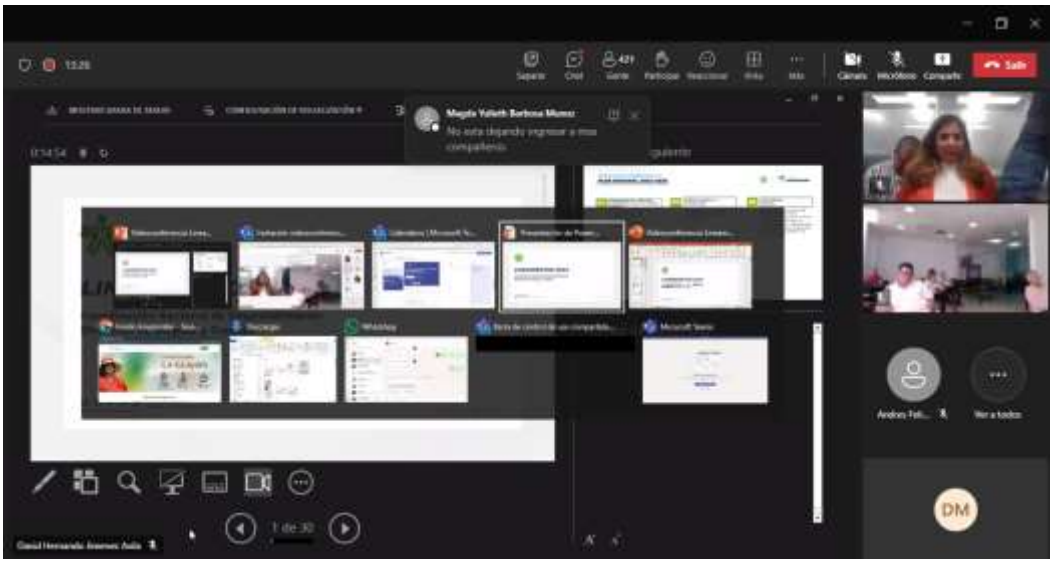


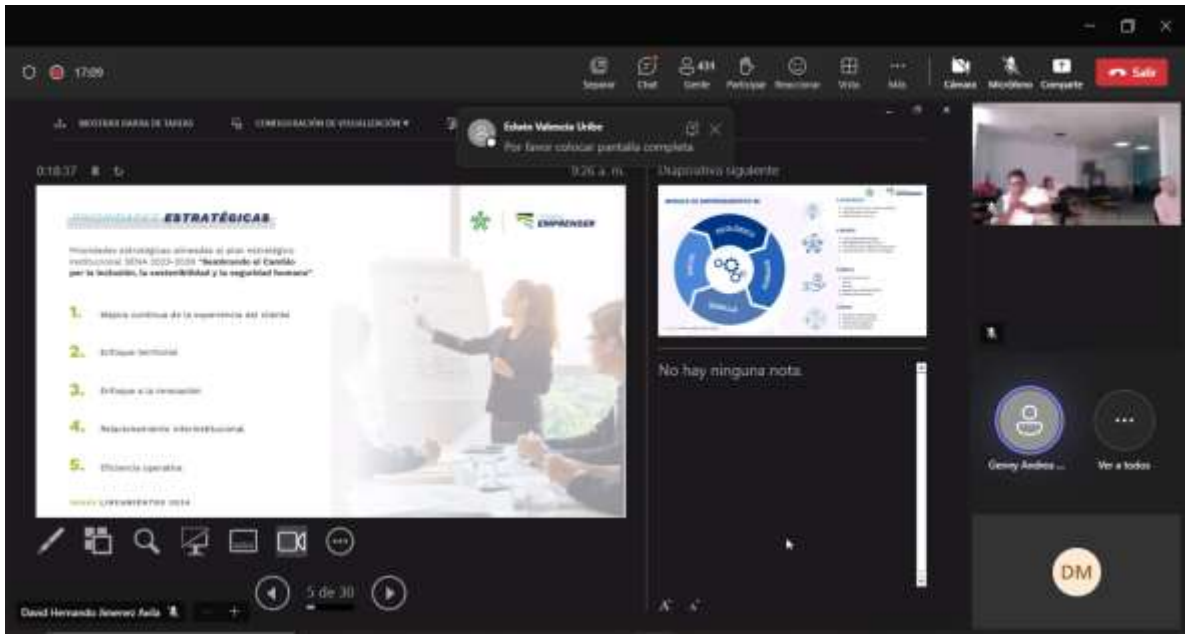

Reunión Virtual de Lineamientos 2024: Se realizó participación en capacitación virtual sobre los nuevo lineamientos para el 2024, con el fin de conocer los cambio dentro del proceso de asesoría en cada uno de los programas en los que prestamos el servicio.






07:47
Separar
Chat
Participar
Reaccionar
Más
Cámara
Micrófono
Comparte
Salir
Andres Feli...
Ver a todos
DM
LINEAMIENTOS 2024
Coordinación Nacional de Emprendimiento
Dirección de Empleo y Trabajo
Diapositiva siguiente
No hay ninguna nota.
David Hernando Jimenez Avila
1 de 30

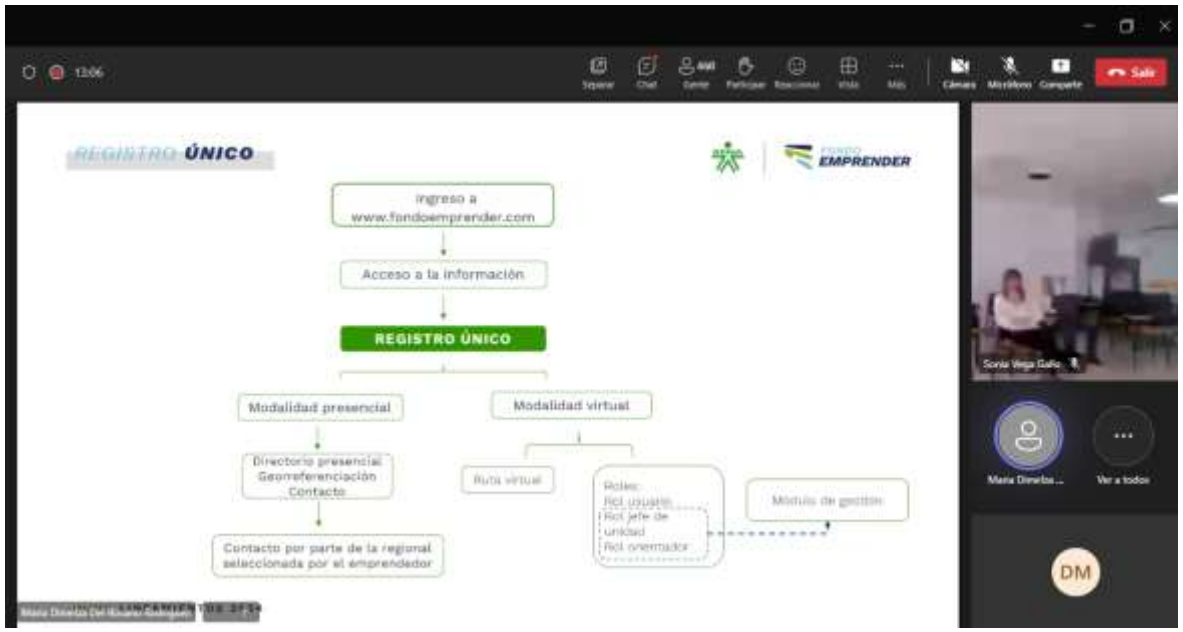

Salir
DM


Salir
Edwin Valencia Uribe
Por favor colocar pantalla completa
Diapositiva siguiente
ESTRATÉGICAS
EMPRENDER
No hay ninguna nota
Genny Andrea ...
Ver a todos
DM
5 de 30
David Hernando Jimenez Avila


Salir
MODELO DE EMPRENDIMIENTO 4K
SICOLÓGICO
SOPORTE
SEMILLA
SOCIAL
FONDO EMPRENDER
K SICOLÓGICO
• Comportamiento emprendedor.
• Habilidades blandas.
• Habilidades duras.
K SOPORTE
• Comunidad aprendizaje.
• Modalidad atención virtual.
• Transformación digital, procesos FE.
• Emprendimiento base tecnológica.
K SEMILLA
• Fondo Emprender
Crear.
Crecer.
• Alianzas de cofinanciación.
• Rondas de inversión.
K SOCIAL
• Alianzas institucionales.
• Desafíos de innovación.
• Red emprendedores.
• Vitrinas comerciales
Genny Andrea ...
Ver a todos
DM


RUTA EMPRENDEDORA
FONDO EMPRENDER
ESTOY LISTO PARA CRECER
Fortalecimiento empresarial
04
CREO MI SUEÑO EMPRESARIAL
• Creación de empresa
• Acompañamiento en el primer año de ejecución
03
DECIDO EMPRENDER CON EL SENA
• Entrenamiento a Emprendedores y Empresarios
• Ideación y validación de un modelo de negocio - BOOTCAMPS
• Formulación de un modelo o plan de negocio
02
QUIERO EMPRENDER
• Registro único
• Orientación a Emprendedores
01
Salir
Sonia Vega Gallo
Genny Andrea ...
Ver a todos
DM


PÁGINA WEB
FONDO EMPRENDER
Nuestros programas
Lo último
Salir
Sonia Vega Gallo
Genny Andrea ...
Ver a todos
DM

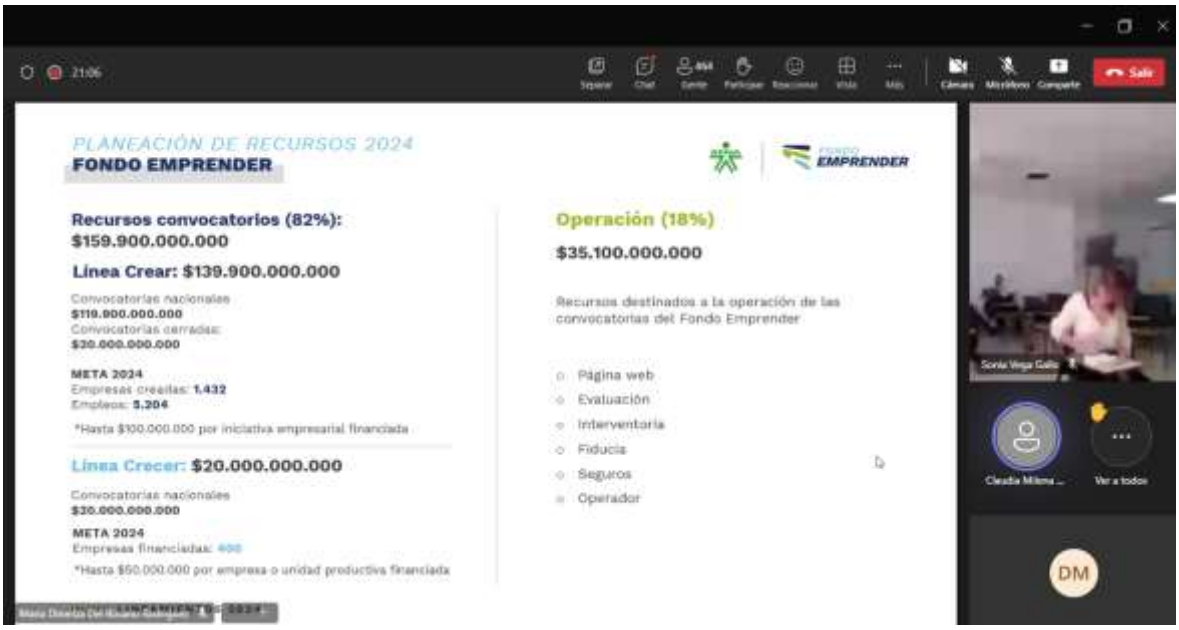

REGISTRO ÚNICO
FONDO EMPRENDER
ingreso a www.fondoemprender.com
Acceso a la información
REGISTRO ÚNICO
Modalidad presencial
Modalidad virtual
Directorio presencial
Georreferenciación
Contacto
Ruta virtual
Roles:
Rol usuario
Rol jefe de unidad
Rol orientador
Módulo de gestión
Contacto por parte de la regional seleccionada por el emprendedor
Salir
Cámara
Micrófono
Compartir
Sonia Vega Gallo
Maria Dinelsa ...
Ver a todos
DM

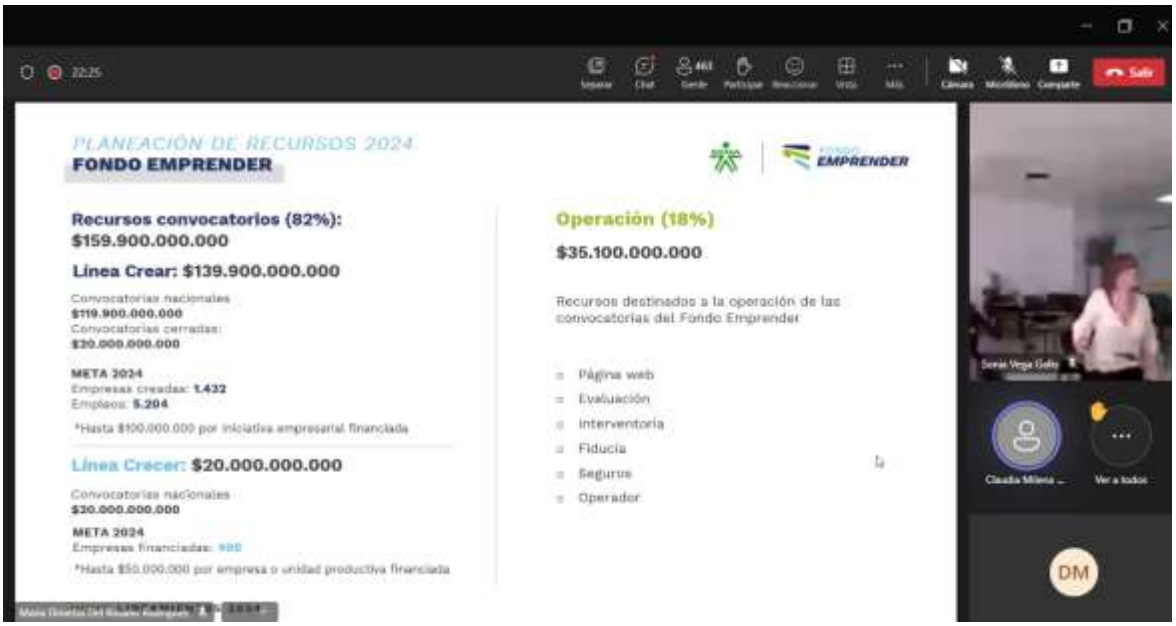

PROYECTO DE INVERSIÓN BPIN 2024
EMPRENDIMIENTO
FONDO EMPRENDER
Actividad
Objeto del gasto
Valor 2024
Asesorar a la población urbana y rural en la identificación y desarrollo de las oportunidades de emprendimiento y financiación enfocado en las potencialidades del territorio.
Servicios personales indirectos: realizar acompañamiento en la Ruta de Emprendimiento la cual se compone de orientaciones, entrenamientos, Bootcamps, formulación, creación y puesta en marcha.
$17.927.249.719
Desplazamiento, viáticos y gastos de viaje del personal para el desarrollo y seguimiento a emprendimientos
$1.144.130.400
Divulgación: Actividades de fomento a la cultura emprendedora
$449.763.957
Salir
Cámara
Micrófono
Compartir
Sonia Vega Gallo
Maria Dinelsa ...
Ver a todos
DM


PREMISAS OPERATIVAS
EMPRENDIMIENTO
Fortalecimiento de las acciones en la Ruta Emprendedora.
Actualización de los Bootcamp de ideación y validación.
Revisión y actualización de los entrenamientos.
Buenas prácticas para la formulación.
Potencializar el acompañamiento y la asesoría de las empresas en el primer año de ejecución
Asignación de recursos regional para actividades de fomento.
EMPRENDER
DM

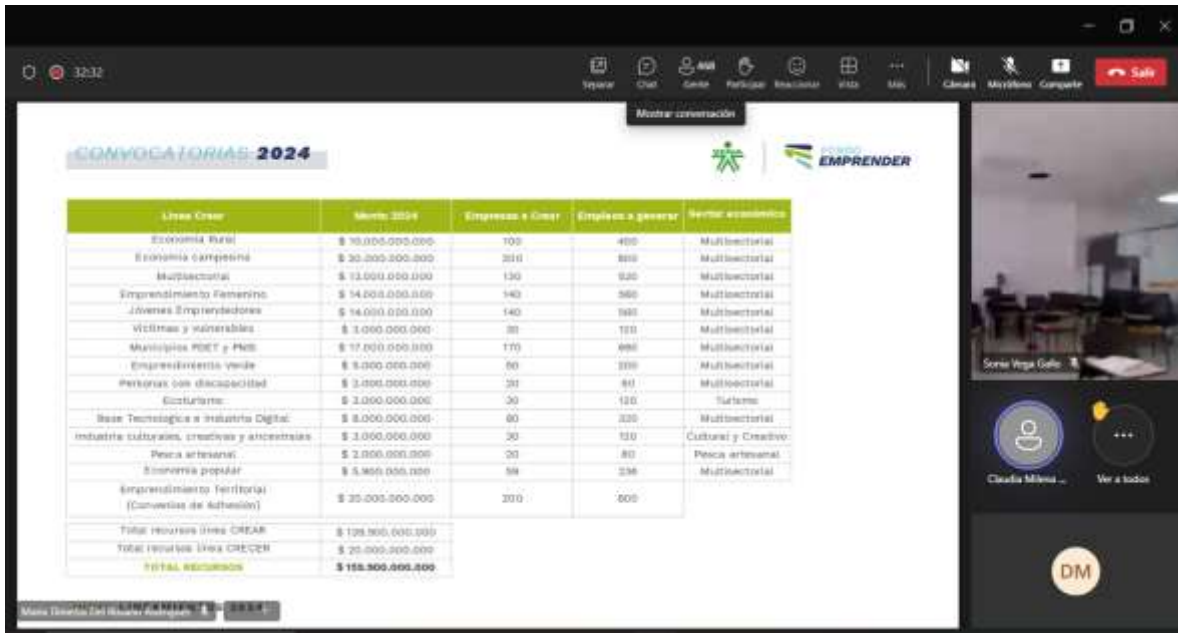

PREMISAS OPERATIVAS
EMPRENDIMIENTO
Fortalecimiento de las acciones en la Ruta Emprendedora.
Actualización de los Bootcamp de ideación y validación.
Revisión y actualización de los entrenamientos.
Buenas prácticas para la formulación.
Potencializar el acompañamiento y la asesoría de las empresas en el primer año de ejecución
Asignación de recursos regional para actividades de fomento.
EMPRENDER
DM


PROYECTO DE INVERSIÓN BPIN 2024
FONDO EMPRENDER
EMPRENDER
Presupuesto $ 195.000.000.000
Criterios
Meta 2023
Capital semilla a asignar por plan de negocios.
$100.000.000
Promedio de empleos generados por Plan de negocios.
4
Recursos destinados a Capital Semilla - Línea Crear.
$150.000.000.000
Recursos destinados a operación.
$35.100.000.000
Línea Crear
400
DM


21:06
Salir
PLANEACIÓN DE RECURSOS 2024
FONDO EMPRENDER
FONDO EMPRENDER
Recursos convocatorios (82%):
$159.900.000.000
Línea Crear: $139.900.000.000
Convocatorias nacionales
$119.900.000.000
Convocatorias cerradas:
$20.000.000.000
META 2024
Empresas creadas: 1.432
Empleos: 5.204
*Hasta $100.000.000 por iniciativa empresarial financiada
Línea Crecer: $20.000.000.000
Convocatorias nacionales
$20.000.000.000
META 2024
Empresas financiadas: 400
*Hasta $50.000.000 por empresa o unidad productiva financiada
Operación (18%)
$35.100.000.000
Recursos destinados a la operación de las convocatorias del Fondo Emprender
Página web
Evaluación
Interventoría
Fiducia
Seguros
Operador
Sonia Vega Gallo
Claudia Milena ...
Ver a todos
DM


22:25
Salir
PLANEACIÓN DE RECURSOS 2024
FONDO EMPRENDER
FONDO EMPRENDER
Recursos convocatorios (82%):
$159.900.000.000
Línea Crear: $139.900.000.000
Convocatorias nacionales
$119.900.000.000
Convocatorias cerradas:
$20.000.000.000
META 2024
Empresas creadas: 1.432
Empleos: 5.204
*Hasta $100.000.000 por iniciativa empresarial financiada
Línea Crecer: $20.000.000.000
Convocatorias nacionales
$20.000.000.000
META 2024
Empresas financiadas: 400
*Hasta $50.000.000 por empresa o unidad productiva financiada
Operación (18%)
$35.100.000.000
Recursos destinados a la operación de las convocatorias del Fondo Emprender
Página web
Evaluación
Interventoría
Fiducia
Seguros
Operador
Sonia Vega Gallo
Claudia Milena ...
Ver a todos
DM



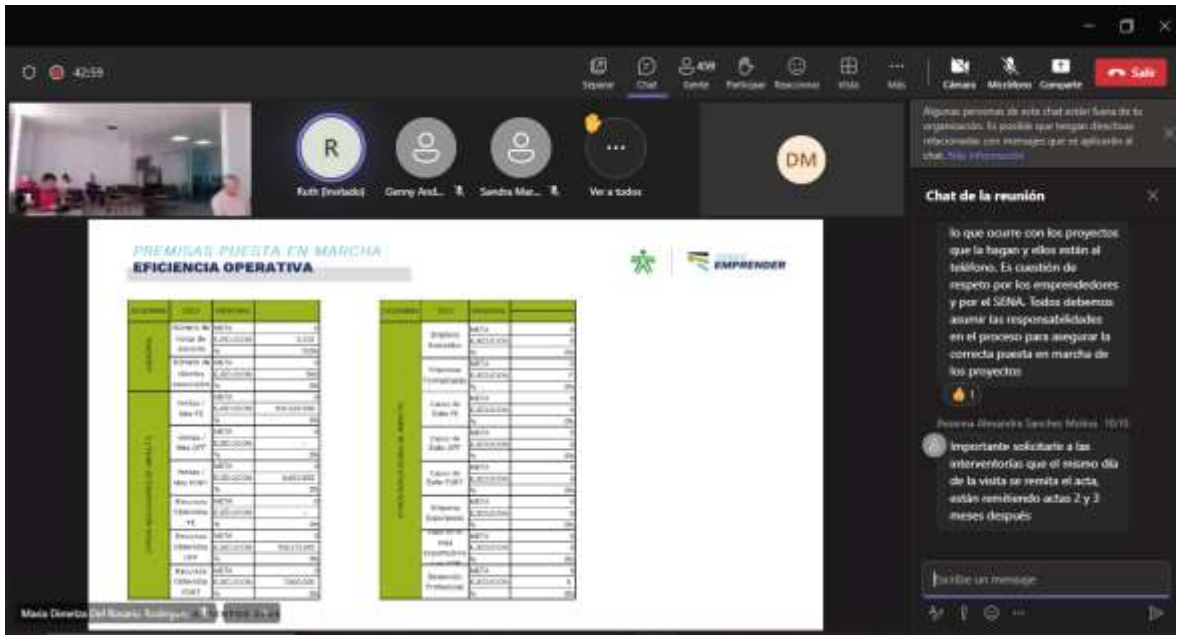


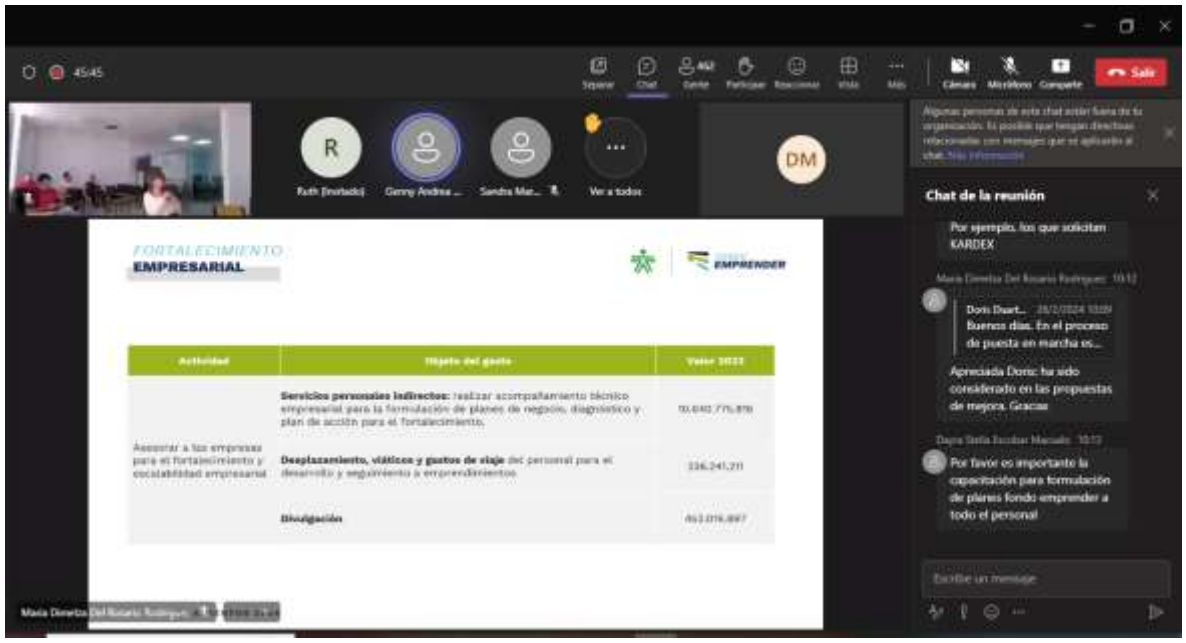
Línea Crear	Monto 2024	Empresas a Crear	Empleos a generar	Sector económico
Economía Rural	$ 10.000.000.000	100	400	Multisectorial
Economía campesina	$ 30.000.000.000	300	800	Multisectorial
Multisectorial	$ 13.000.000.000	130	520	Multisectorial
Emprendimiento Femenino	$ 14.000.000.000	140	560	Multisectorial
Jóvenes Emprendedores	$ 14.000.000.000	140	560	Multisectorial
Víctimas y vulnerables	$ 3.000.000.000	30	120	Multisectorial
Municipios PDET y PNIS	$ 17.000.000.000	170	680	Multisectorial
Emprendimiento verde	$ 5.000.000.000	50	200	Multisectorial
Personas con discapacidad	$ 2.000.000.000	20	80	Multisectorial
Ecoturismo	$ 2.000.000.000	20	120	Turismo
Base Tecnológica e Industria Digital	$ 8.000.000.000	80	320	Multisectorial
Industria culturales, creativas y ancestrales	$ 3.000.000.000	30	120	Cultural y Creativo
Pesca artesanal	$ 2.000.000.000	20	80	Pesca artesanal
Economía popular	$ 5.900.000.000	59	236	Multisectorial
Emprendimiento Territorial (Convenios de Adhesión)	$ 20.000.000.000	200	800	
Total recursos línea CREAR	$ 128.900.000.000			
Total recursos línea CRECER	$ 20.000.000.000			
TOTAL RECURSOS	$ 155.900.000.000			

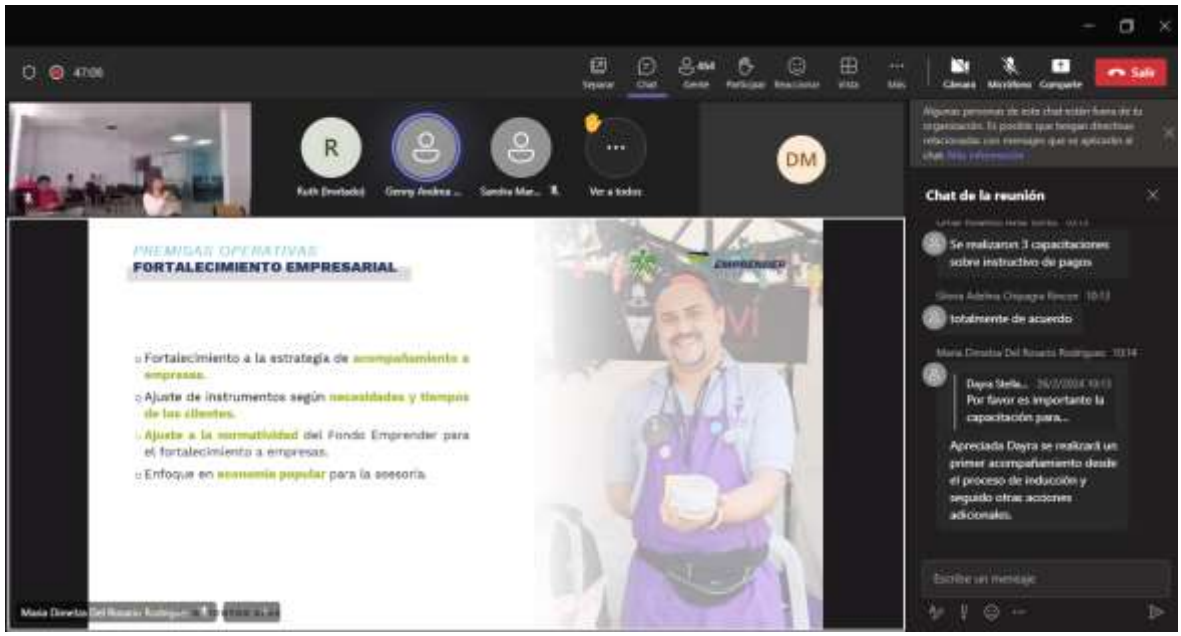

38:54
Salir
PREMISAS PUESTA EN MARCHA
INTERVENTORÍA Y FIDUCIA
Mejora continua a la experiencia del cliente
Acompañamiento mensual preventivo y no reactivo.
Articulación y comunicación permanente entre Interventoría y SENA (unificación de criterios).
Mejora de las competencias de los equipos regionales.
Medición de resultados e impactos generados por los proyectos.
Entrega de herramientas a los profesionales de emprendimiento Regional para toma de decisiones frente al proceso (Informes mensuales , revisión de protocolos manuales, etc).
FONDO EMPRENDER
Sonia Vega Gallo
Sandra Marcela...
Ver a todos
DM

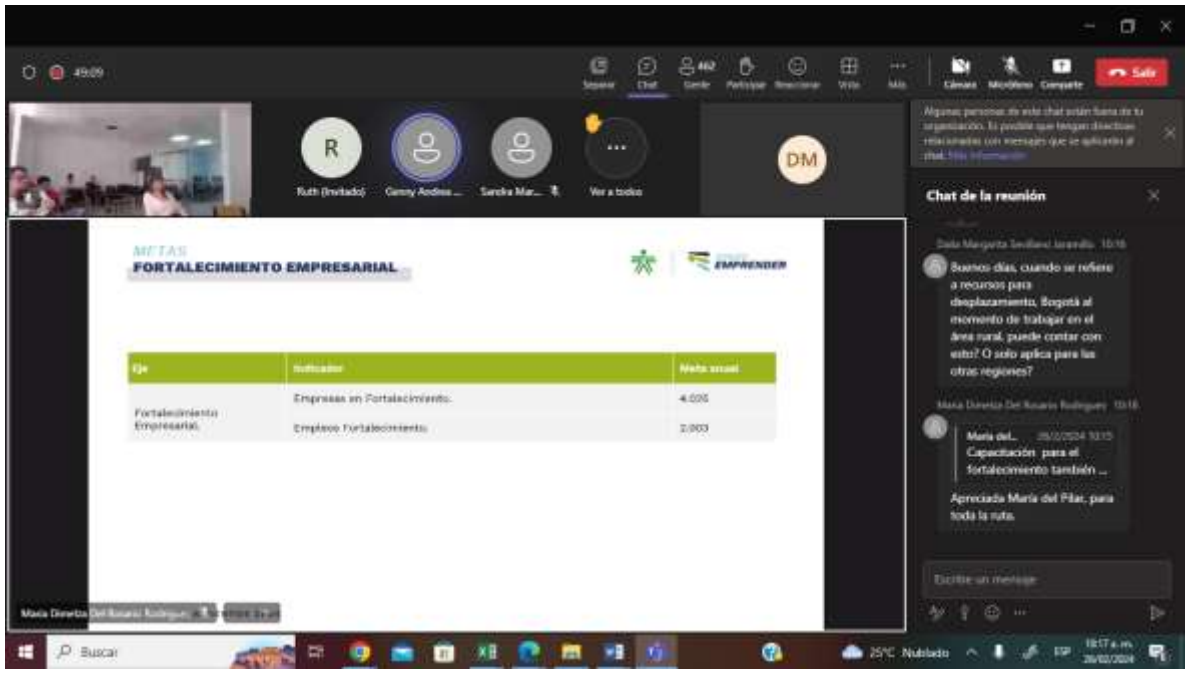

40:27
Salir
PREMISAS PUESTA EN MARCHA
INTERVENTORÍA Y FIDUCIA
Mejora continua a la experiencia del cliente
Acompañamiento mensual preventivo y no reactivo.
Articulación y comunicación permanente entre Interventoría y SENA (unificación de criterios).
Mejora de las competencias de los equipos regionales.
Medición de resultados e impactos generados por los proyectos.
Entrega de herramientas a los profesionales de emprendimiento Regional para toma de decisiones frente al proceso (Informes mensuales , revisión de protocolos manuales, etc).
FONDO EMPRENDER
Sonia Vega Gallo
R
Ruth (Invitado)
Ver a todos
DM

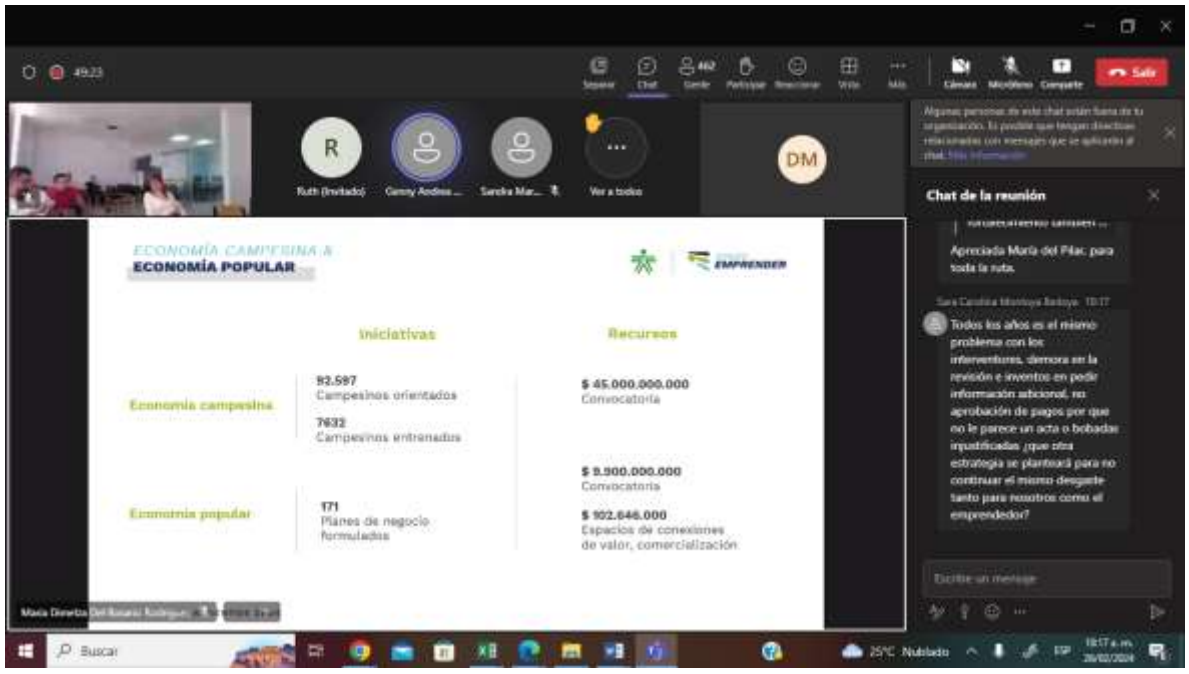

PREMISAS PUESTA EN MARCHA
INTERVENTORÍA Y FIDUCIA
Mejora continua a la experiencia del cliente
Acompañamiento mensual preventivo y no reactivo.
Articulación y comunicación permanente entre interventoría y SENA (unificación de criterios).
Mejora de las competencias de los equipos regionales.
Medición de resultados e impactos generados por los proyectos.
Entrega de herramientas a los profesionales de emprendimiento Regional para toma de decisiones frente al proceso (Informes mensuales , revisión de protocolos manuales, etc).
FONDO EMPRENDER
Salir
Ruth (Invitado)
Ver a todos
DM

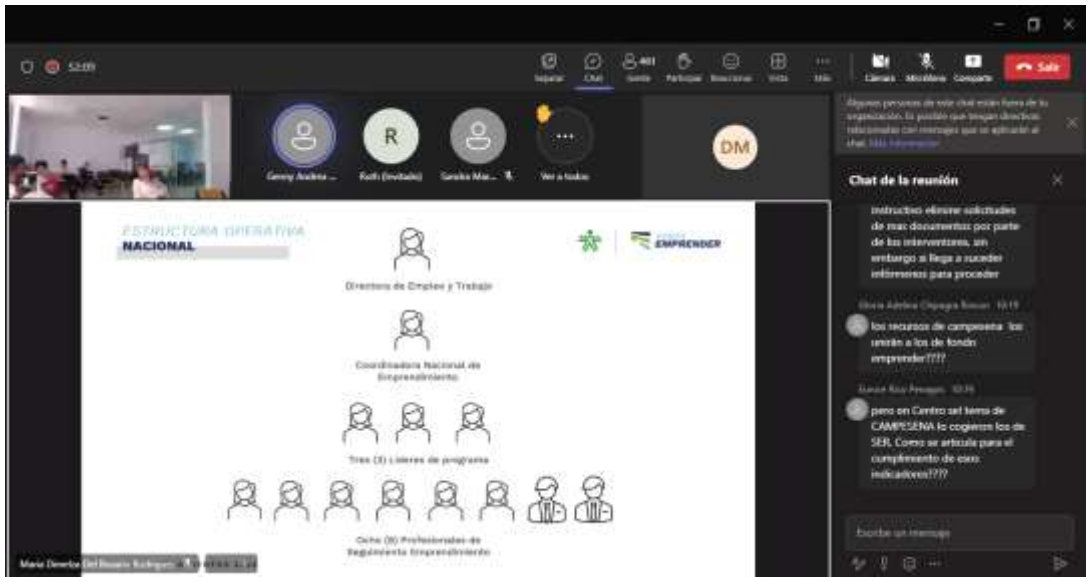

PREMISAS PUESTA EN MARCHA
EFICIENCIA OPERATIVA
EMPRENDER
Salir
Ruth (Invitado)
Ver a todos
DM
Chat de la reunión
lo que ocurre con los proyectos que la hagan y ellos están al teléfono. Es cuestión de respeto por los emprendedores y por el SENA. Todos debemos asumir las responsabilidades en el proceso para asegurar la correcta puesta en marcha de los proyectos
Importante solicitarle a las interventorías que el mismo día de la visita se remita el acta, están remitiendo actas 2 y 3 meses después


45:45
Salir
Ruth (Invitado)
Genny Andrea ...
Sandra Mar...
Ver a todos
DM
FORTALECIMIENTO
EMPRESARIAL
EMPRENDER
Actividad
Objeto del gasto
Valor 2023
Asesorar a los empresas para el fortalecimiento y escalabilidad empresarial
Servicios personales indirectos: realizar acompañamiento técnico empresarial para la formulación de planes de negocio, diagnostico y plan de acción para el fortalecimiento.
Desplazamiento, viáticos y gastos de viaje del personal para el desarrollo y seguimiento a emprendimientos
Divulgación
Chat de la reunión
Por ejemplo, los que solicitan KARDEX
Doris Duart... 26/2/2024 10:09
Buenos días. En el proceso de puesta en marcha es...
Apreciada Doris: ha sido considerado en las propuestas de mejora. Gracias
Dayra Stella Escobar Marcelo 10:13
Por favor es importante la capacitación para formulación de planes fondo emprender a todo el personal
Escribe un mensaje

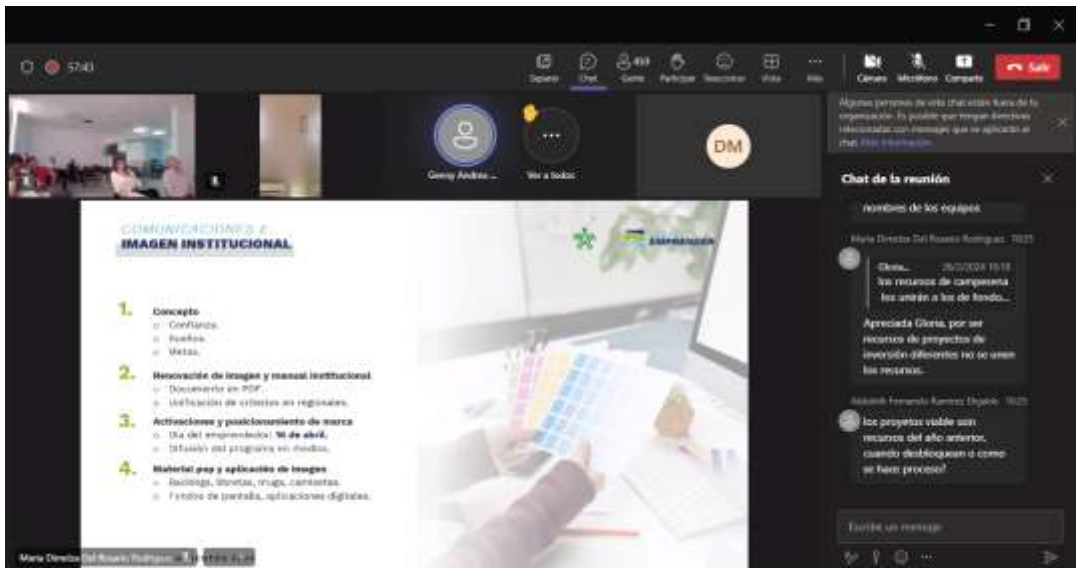

47:06
Salir
Ruth (Invitado)
Genny Andrea ...
Sandra Mar...
Ver a todos
DM
PREMISAS OPERATIVAS
FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL
Fortalecimiento a la estrategia de acompañamiento a empresas.
Ajuste de instrumentos según necesidades y tiempos de los clientes.
Ajuste a la normatividad del Fondo Emprender para el fortalecimiento a empresas.
Enfoque en economía popular para la asesoría.
EMPRENDER
Chat de la reunión
Se realizaron 3 capacitaciones sobre instructivo de pagos
totalmente de acuerdo
Dayra Stella... 26/2/2024 10:13
Por favor es importante la capacitación para...
Apreciada Dayra se realizará un primer acompañamiento desde el proceso de inducción y seguido otras acciones adicionales.
Escribe un mensaje


Ruth (Invitado)
Ver a todos
DM
METAS
FORTALECIMIENTO EMPRESARIAL
Eje
Indicador
Meta anual
Fortalecimiento Empresarial
Empresas en Fortalecimiento
4.035
Empleos Fortalecimiento
2.003
Chat de la reunión
Buenos días, cuando se refiere a recursos para desplazamiento, Bogotá al momento de trabajar en el área rural, puede contar con esto? O solo aplica para las otras regiones?
Capacitación para el fortalecimiento también ...
Apreciada María del Pilar, para toda la ruta.
Escribe un mensaje
Buscar
25°C Nublado


Ruth (Invitado)
Ver a todos
DM
ECONOMÍA CAMPESINA A
ECONOMÍA POPULAR
Iniciativas
Recursos
Economía campesina
92.597
Campesinos orientados
7632
Campesinos entrenados
$ 45.000.000.000
Convocatoria
$ 9.900.000.000
Convocatoria
Economía popular
171
Planes de negocio formulados
$ 102.646.000
Espacios de conexiones de valor, comercialización
Chat de la reunión
Apreciada María del Pilar, para toda la ruta.
Todos los años es el mismo problema con los interventores, demora en la revisión e inventos en pedir información adicional, no aprobación de pagos por que no le parece un acta o bobadas injustificadas ¿que otra estrategia se planteará para no continuar el mismo desgaste tanto para nosotros como el emprendedor?
Escribe un mensaje
Buscar
25°C Nublado


ESTRUCTURA OPERATIVA
NACIONAL
Directora de Empleo y Trabajo
Coordinadora Nacional de Emprendimiento
Tres (3) Líderes de programa
Diez (10) Profesionales de Seguimiento Emprendimiento
Chat de la reunión
instructivo elimine solicitudes de mas documentos por parte de los interventores, sin embargo si llega a suceder informenos para proceder
los recursos de campesena los unirán a los de fondo emprender????
pero en Centro sel tema de CAMPESENA lo cogieron los de SER, Como se articula para el cumplimiento de esos indicadores????


ESTRUCTURA OPERATIVA
REGIONAL
33 Directores Regionales
116 Subdirectores de centro.
33 Apoyos Operativos.
33 Profesionales de Emprendimiento Regional.
488 Orientadores de Emprendimiento.
Chat de la reunión
su permite la caracterización de población campesina y popular.
campesena debe ser a través de formacion? o como se va a articular con los CDE?
ASI es ese formato no tiene esa caracterización
Sería bueno que se presente el equipo para conocerlos o pone una foto.


COMUNICACIONES E
IMAGEN INSTITUCIONAL
1. Concepto
2. Renovación de imagen y manual institucional
3. Activaciones y posicionamiento de marca
4. Material pop y aplicación de imagen
Chat de la reunión
nombres de los equipos
los recursos de campesena los unirán a los de fondo...
Apreciada Gloria, por ser recursos de proyectos de inversión diferentes no se unen los recursos.
los proyetos viable son recursos del año anterior, cuando desbloquean o como se hace proceso?


COMUNICACIONES E
IMAGEN INSTITUCIONAL
1. Concepto
2. Renovación de imagen y manual institucional
3. Actuaciones y posicionamiento de marca
4. Material pop y aplicación de imagen
Chat de la reunión


Chat de la reunión
por favor agilizar esto, ya que los Emprendedores en puesta en marcha necesitan este insumo
Las presentaciones de los entrenamientos también se actualizaran?
Hay otro en el organigrama que pasaron, no estan los profesionales de centro, nos explican la razón por favor

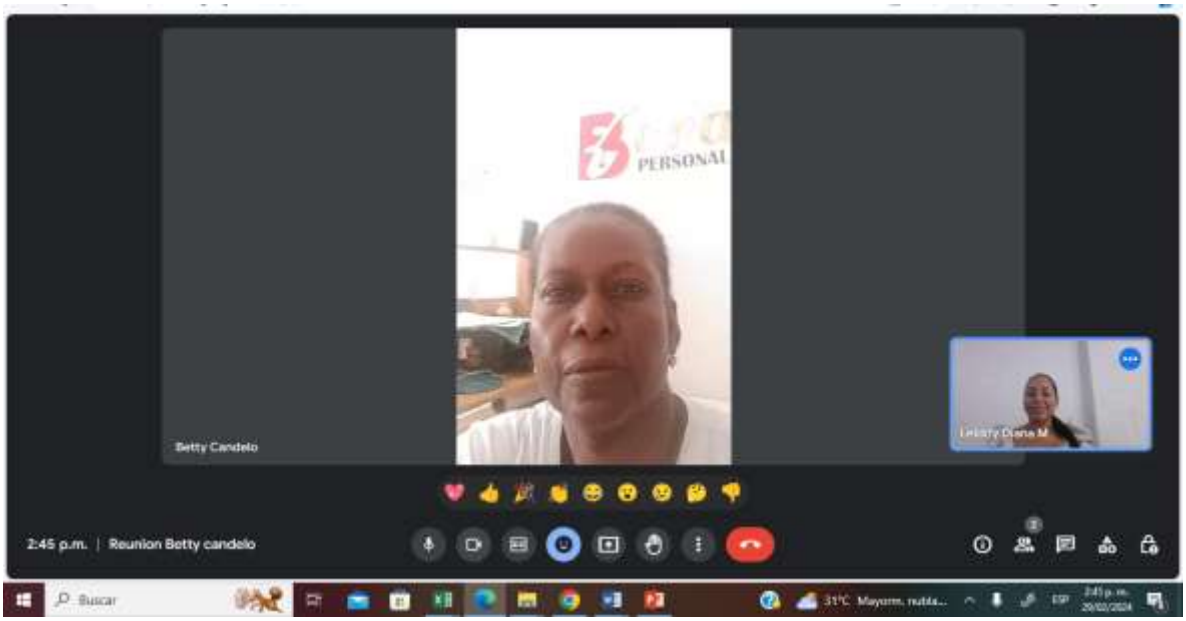

Chat de la reunión
gestión en Centros y apoyamos para el cumplimiento de indicadores, porque no estamos en esa estructura????
El formato de orientación y entrenamientos GEE-F-010 no permite la caracterización de población campesina y popular.
estas presentación me la podrían enviar al correo. Gracias



Reunión seguimiento a Betta Factory SAS: Donde se le hizo la verificación al trámite realizado por la emprendedora frente a la AUNAP. Además se verificó que en plataforma falta la contabilidad del mes de enero, el último informe bimensual que es con corte Enero a Febrero, que se debe subir los primeros días de marzo.



Reunión de seguimiento a berakha personalizados: Se le realizo verificación del cumplimiento de los compromisos pactados en la última visita de interventoría y verificación del cumplimiento de los indicadores.





Orientacion presencial Unipacifico





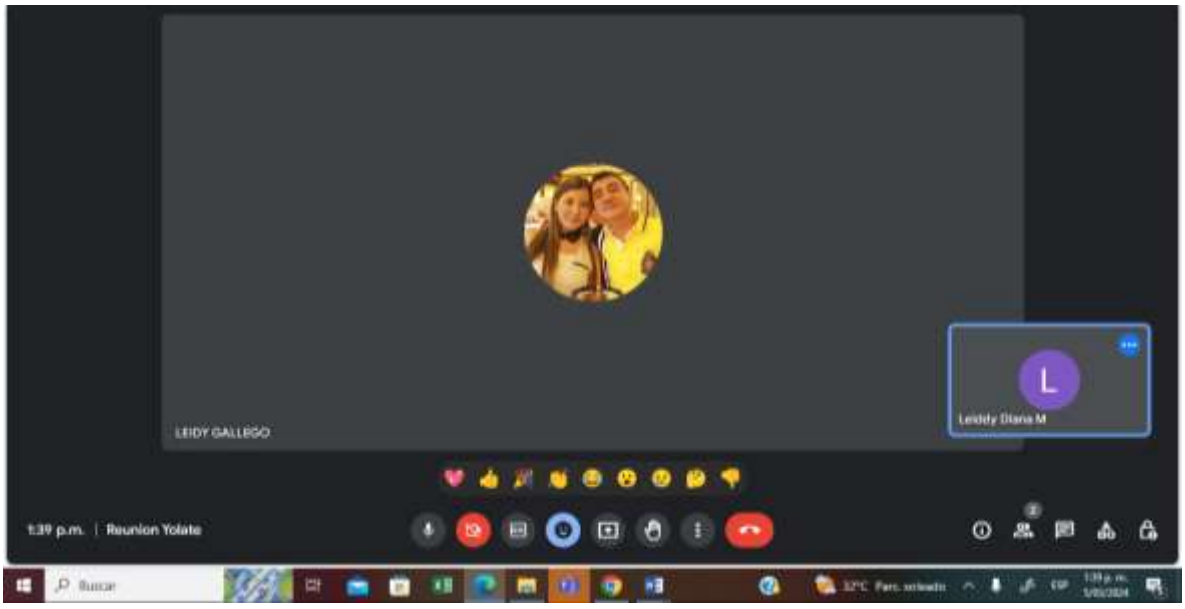


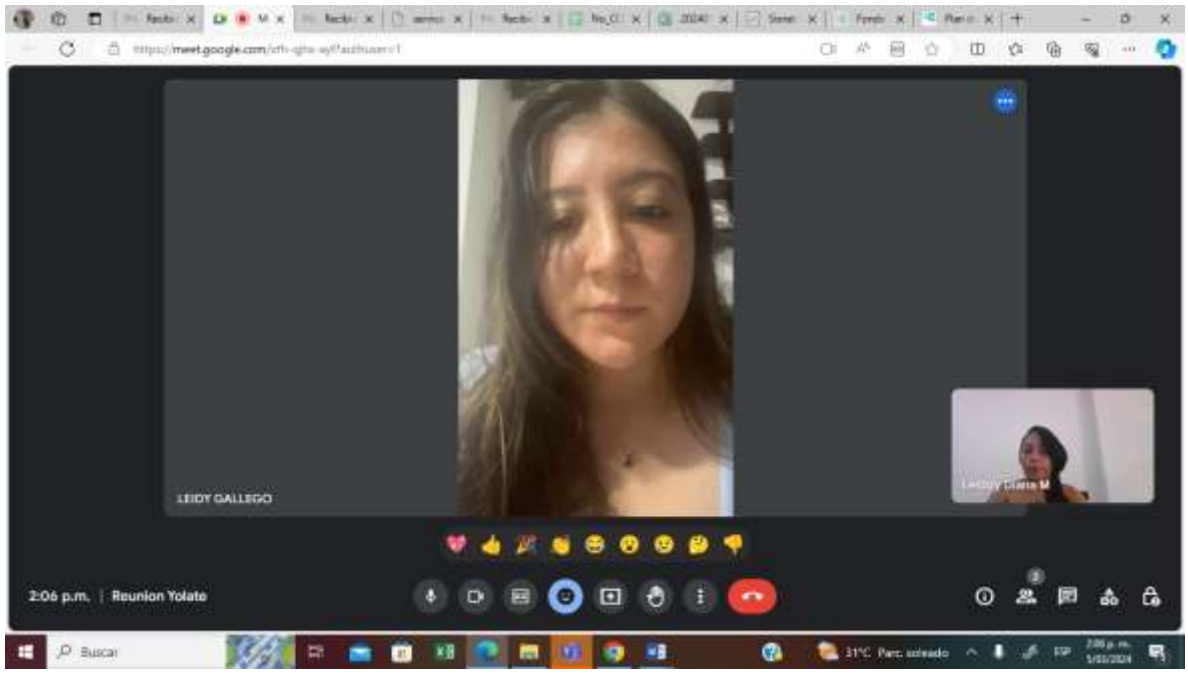
Reunión de seguimiento Hollys pastelería mes de febrero. Con el fin de verificar el cumplimiento de objetivos y verificar el estado de los indicadores de cumplimiento a la fecha



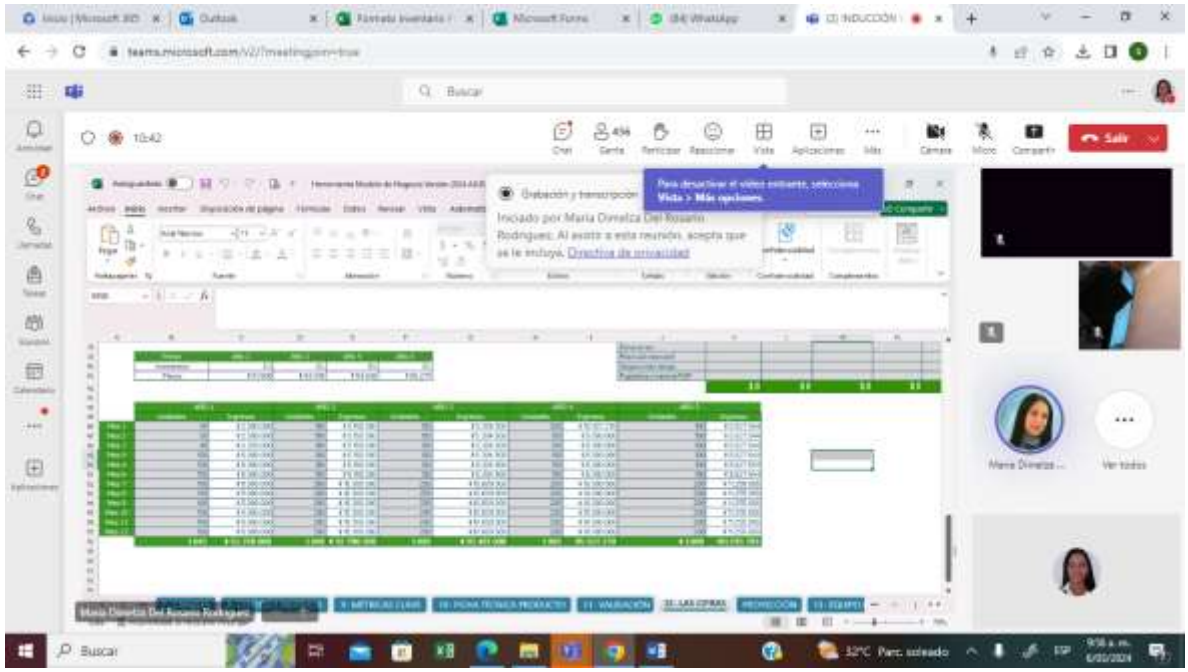


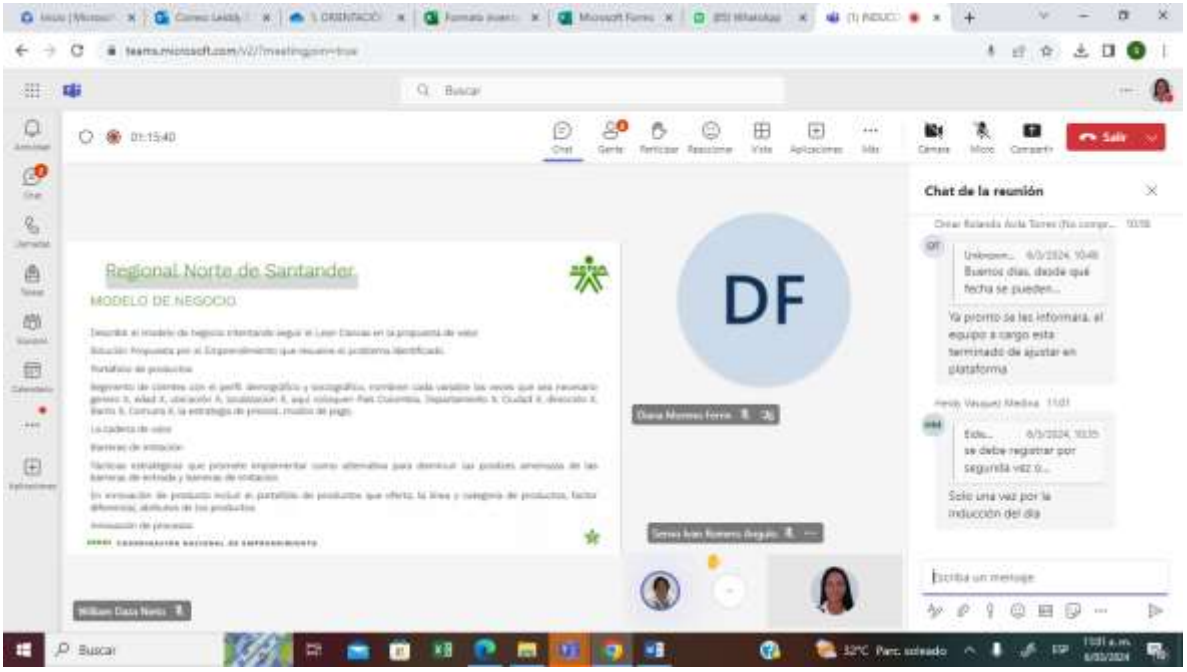
Reunion virtual Yolate Con el fin de verificar el cumplimiento de objetivos y verificar el estado de los indicadores de cumplimiento a la fecha

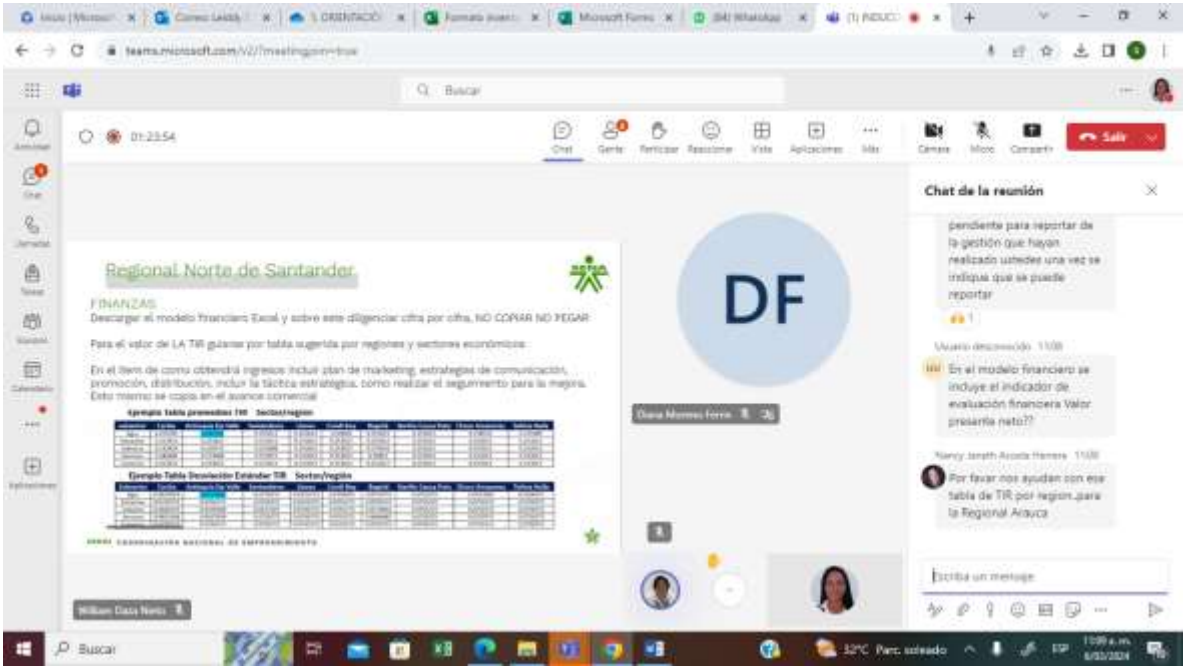


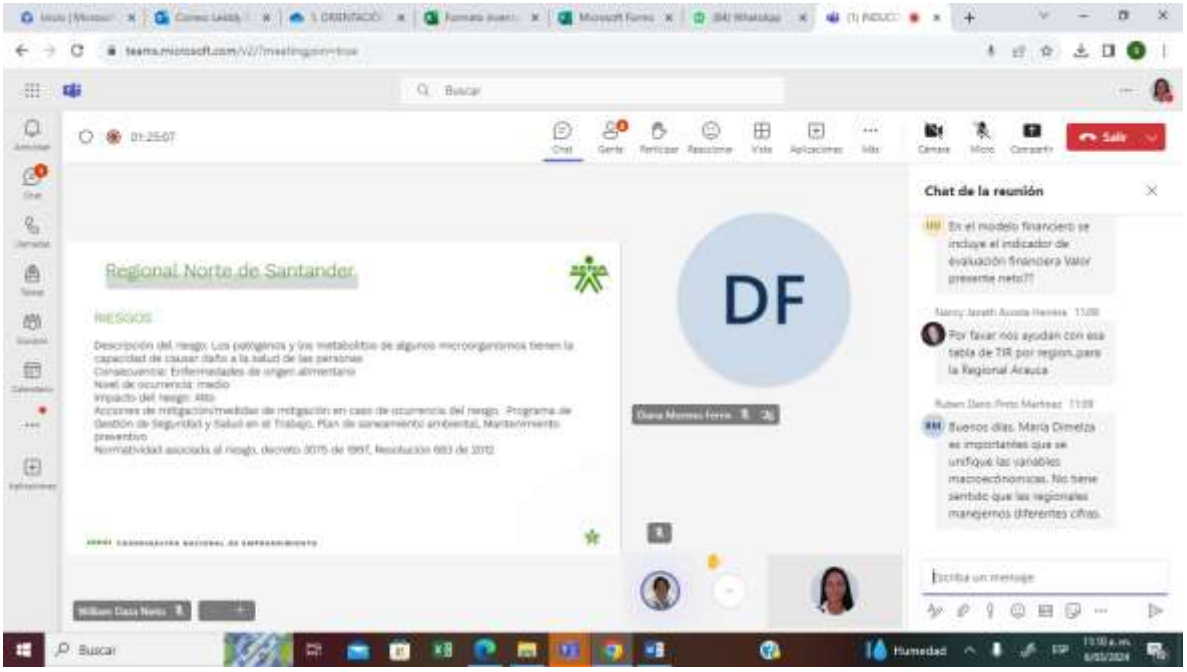


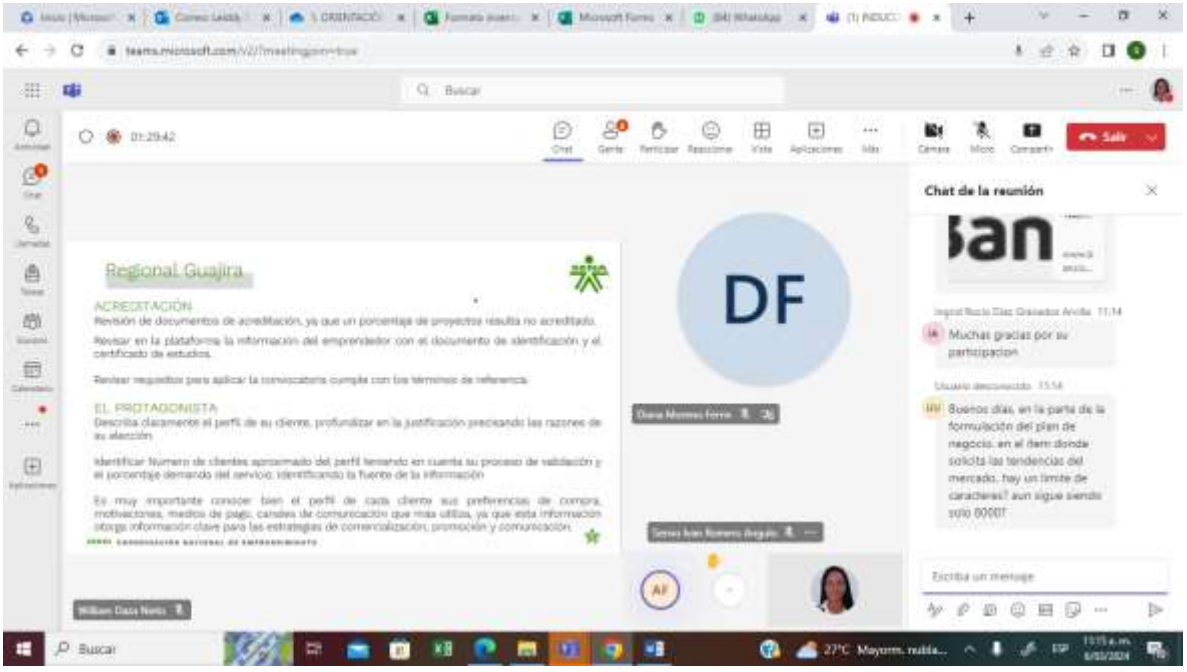
Reunion capacitación Acerca de modelo de Negocio.

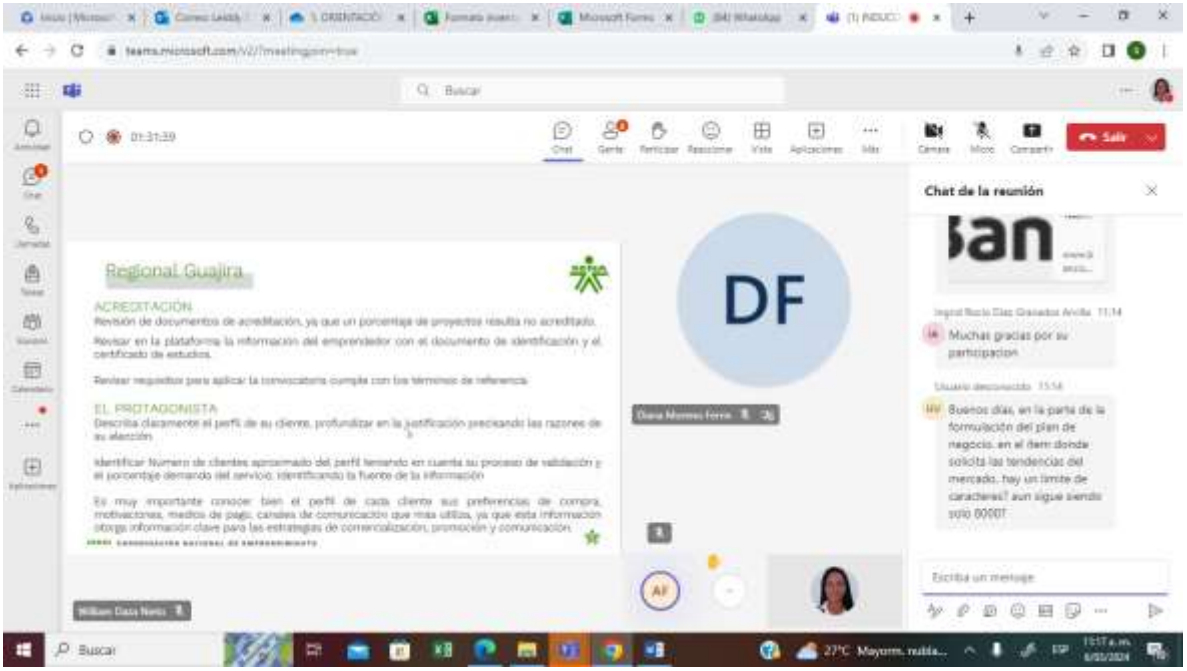


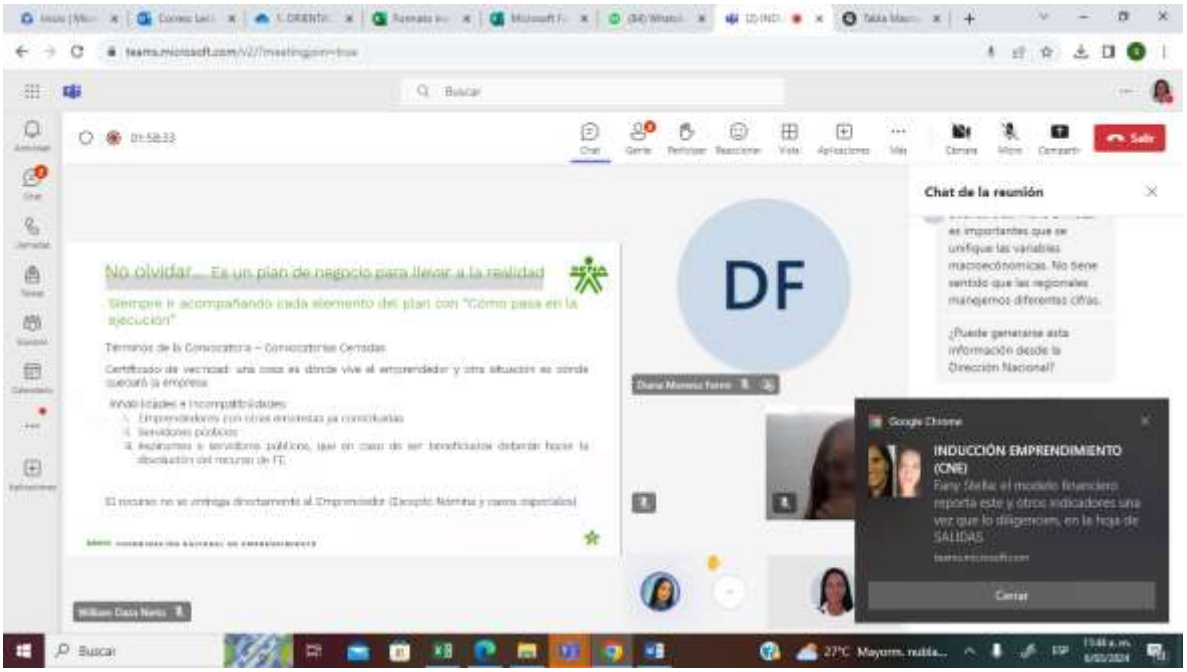

Regional Norte de Santander
MODELO DE NEGOCIO
DF
Chat de la reunión

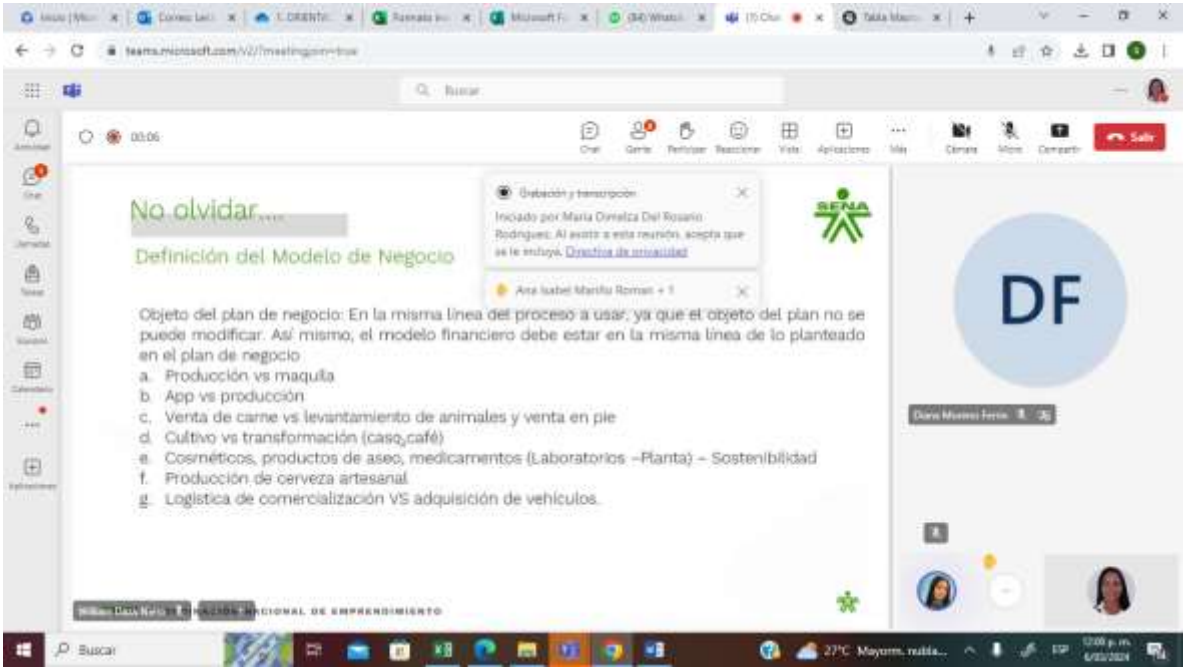

Regional Norte de Santander
FINANZAS
DF
Chat de la reunión

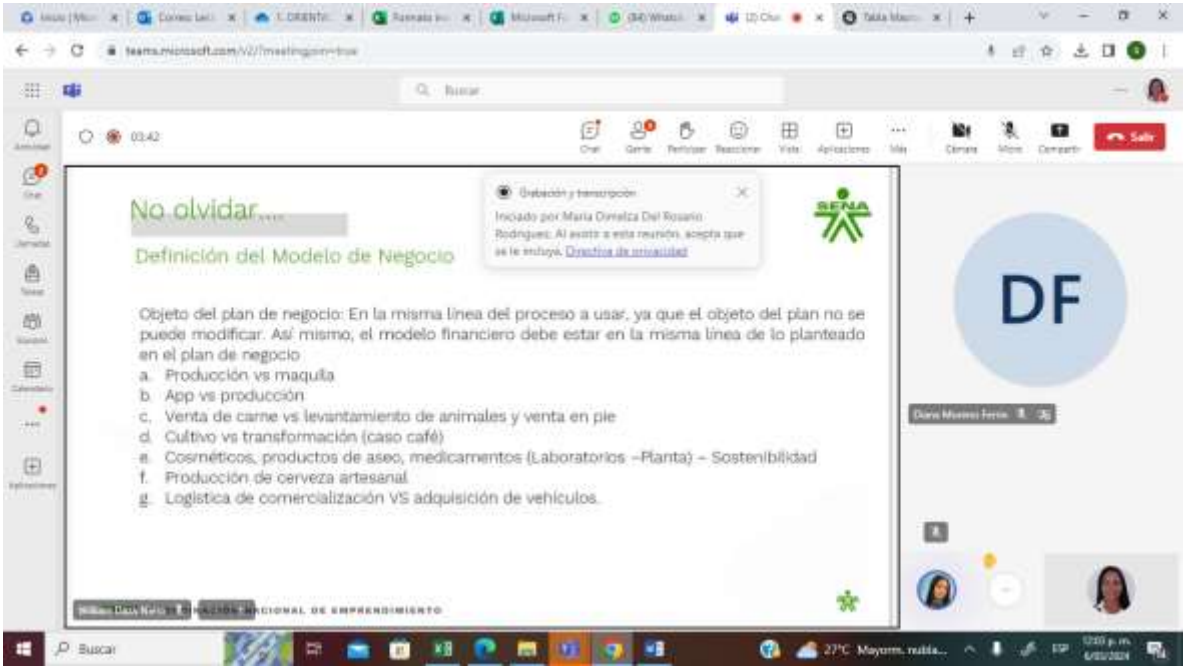

Regional Norte de Santander
RIESGOS
Descripción del riesgo: Los patógenos y los metabolitos de algunos microorganismos tienen la capacidad de causar daño a la salud de las personas
Consecuencia: Enfermedades de origen alimentario
Nivel de ocurrencia: medio
Impacto del riesgo: Alto
Acciones de mitigación/medidas de mitigación en caso de ocurrencia del riesgo: Programa de Gestión de Seguridad y Salud en el Trabajo, Plan de saneamiento ambiental, Mantenimiento preventivo
Normatividad asociada al riesgo, decreto 3075 de 1997, Resolución 683 de 2012
DF
Chat de la reunión
En el modelo financiero se incluye el indicador de evaluación financiera Valor presente neto?
Por favor nos ayudan con esa tabla de TIR por regions para la Regional Arauca
Buenos días. María Dimelza es importantes que se unifique las variables macroeconómicas. No tiene sentido que las regionales manejemos diferentes cifras.
Escriba un mensaje
Buscar
Humedad

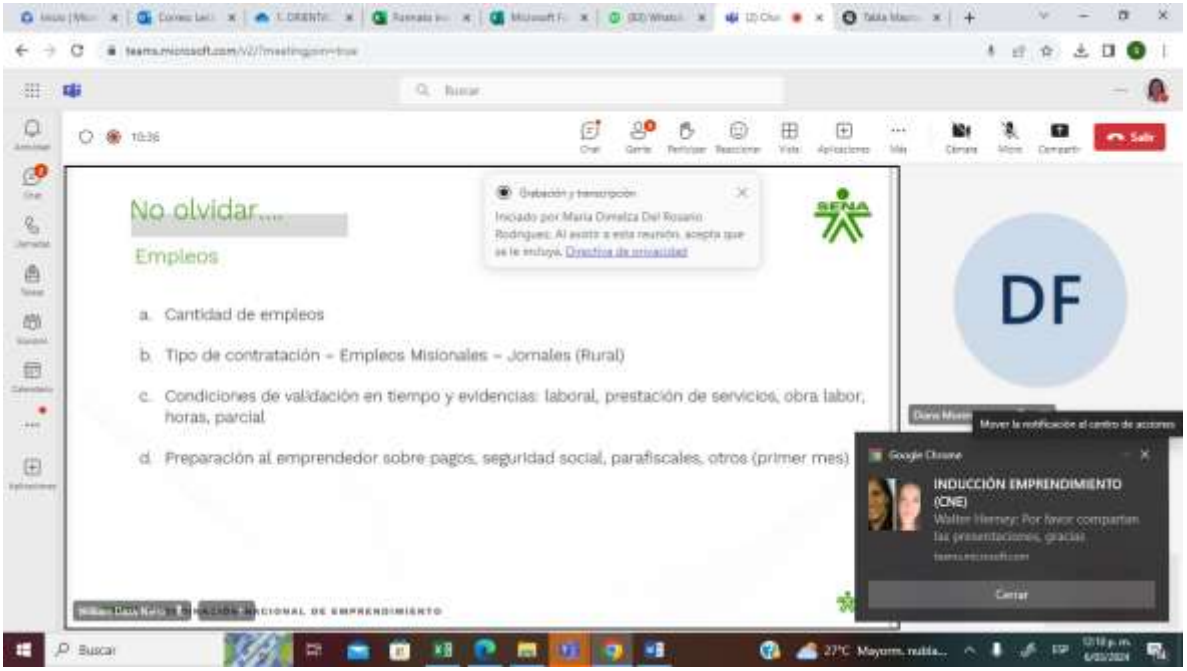

Regional Guajira
ACREDITACIÓN
Revisión de documentos de acreditación, ya que un porcentaje de proyectos resulta no acreditado.
Revisar en la plataforma la información del emprendedor con el documento de identificación y el certificado de estudios.
Revisar requisitos para aplicar la convocatoria cumpla con los términos de referencia
EL PROTAGONISTA
Describa claramente el perfil de su cliente, profundizar en la justificación precisando las razones de su elección
Identificar Numero de clientes aproximado del perfil teniendo en cuenta su proceso de validación y el porcentaje demanda del servicio, identificando la fuente de la información
Es muy importante conocer bien el perfil de cada cliente sus preferencias de compra, motivaciones, medios de pago, canales de comunicación que más utiliza, ya que esta información otorga información clave para las estrategias de comercialización, promoción y comunicación.
DF
Chat de la reunión
Muchas gracias por su participacion
Buenos días, en la parte de la formulación del plan de negocio, en el item donde solicita las tendencias del mercado, hay un limite de caracteres? aun sigue siendo solo 6000?
Escriba un mensaje
Buscar
27°C Mayorm. nubla...

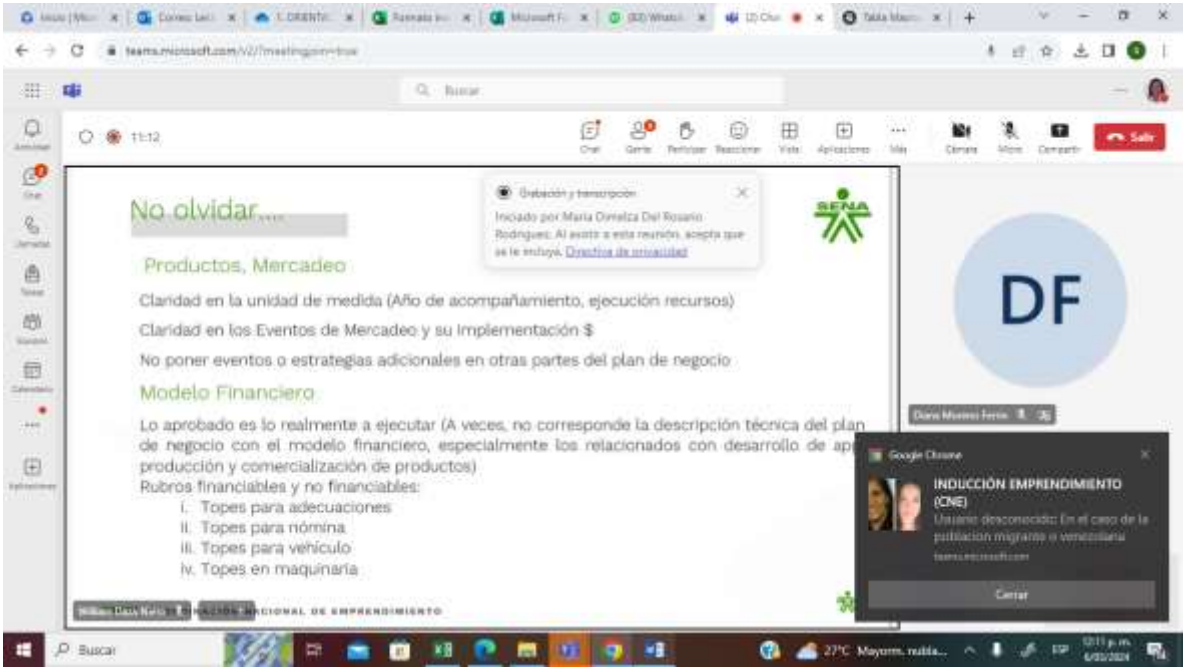

Chat de la reunión
Regional Guajira
ACREDITACIÓN
Revisión de documentos de acreditación, ya que un porcentaje de proyectos resulta no acreditado.
Revisar en la plataforma la información del emprendedor con el documento de identificación y el certificado de estudios.
Revisar requisitos para aplicar la convocatoria cumple con los términos de referencia.
EL PROTAGONISTA
Describa claramente el perfil de su cliente, profundizar en la justificación precisando las razones de su elección
Identificar Número de clientes aproximado del perfil teniendo en cuenta su proceso de validación y el porcentaje demando del servicio, identificando la fuente de la información
Es muy importante conocer bien el perfil de cada cliente sus preferencias de compra, motivaciones, medios de pago, canales de comunicación que más utiliza, ya que esta información obtoga información clave para las estrategias de comercialización, promoción y comunicación.
DF
Muchas gracias por su participacion
Buenos días, en la parte de la formulación del plan de negocio, en el item donde solicita las tendencias del mercado, hay un límite de caracteres? aun sigue siendo solo 6000?
Escriba un mensaje
Buscar

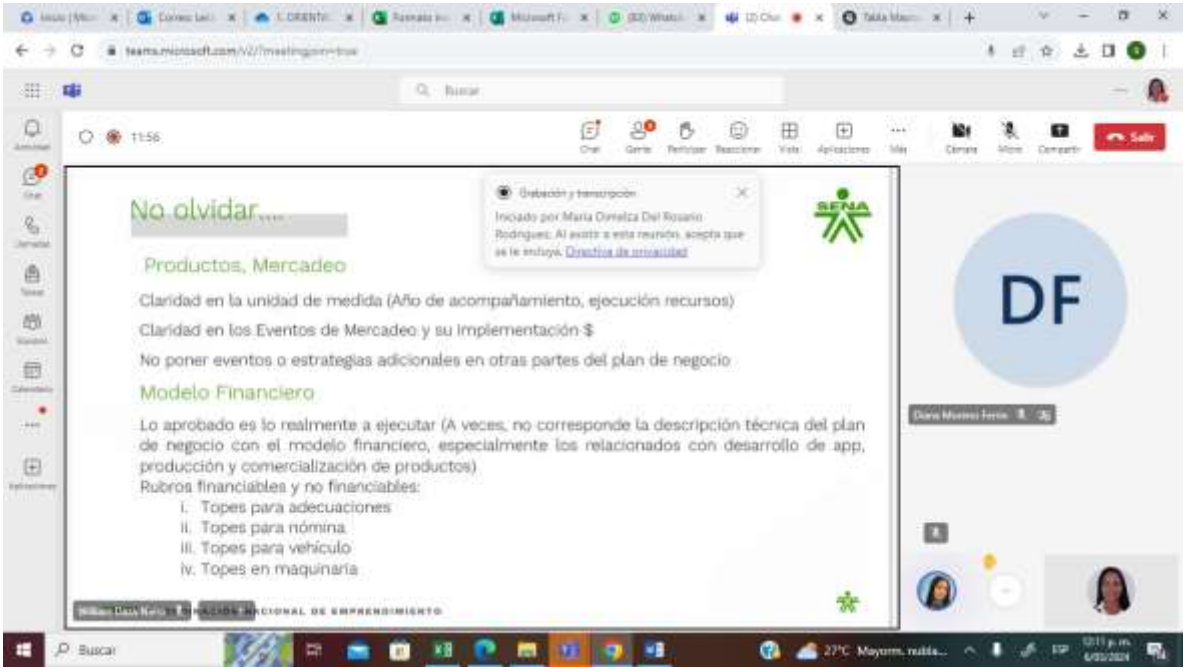

Chat de la reunión
No olvidar... Es un plan de negocio para llevar a la realidad
Siempre ir acompañando cada elemento del plan con "Como pasa en la ejecución"
Terminos de la Convocatoria – Convocatorias Cerradas
Certificado de vecindad: una cosa es donde vive el emprendedor y otra situación es donde operará la empresa
Incompatibilidades:
1. Emprendedores con otras empresas ya constituidas
2. Servidores públicos
3. Asalariados o servidores públicos, que en caso de ser beneficiados deberán hacer la desvinculación del recurso de FE
El recurso no se entrega directamente al Emprendedor (Decreto Normas y casos especiales)
DF
es importantes que se unifique las variables macroeconómicas. No tiene sentido que las regionales manejemos diferentes cifras.
¿Puede generarse esta información desde la Dirección Nacional?
Google Chrome
INDUCCIÓN EMPRENDIMIENTO (CNE)
Fany Stella: el modelo financiero reporta este y otros indicadores una vez que lo diligencien, en la hoja de SALIDAS
Cerrar
Buscar

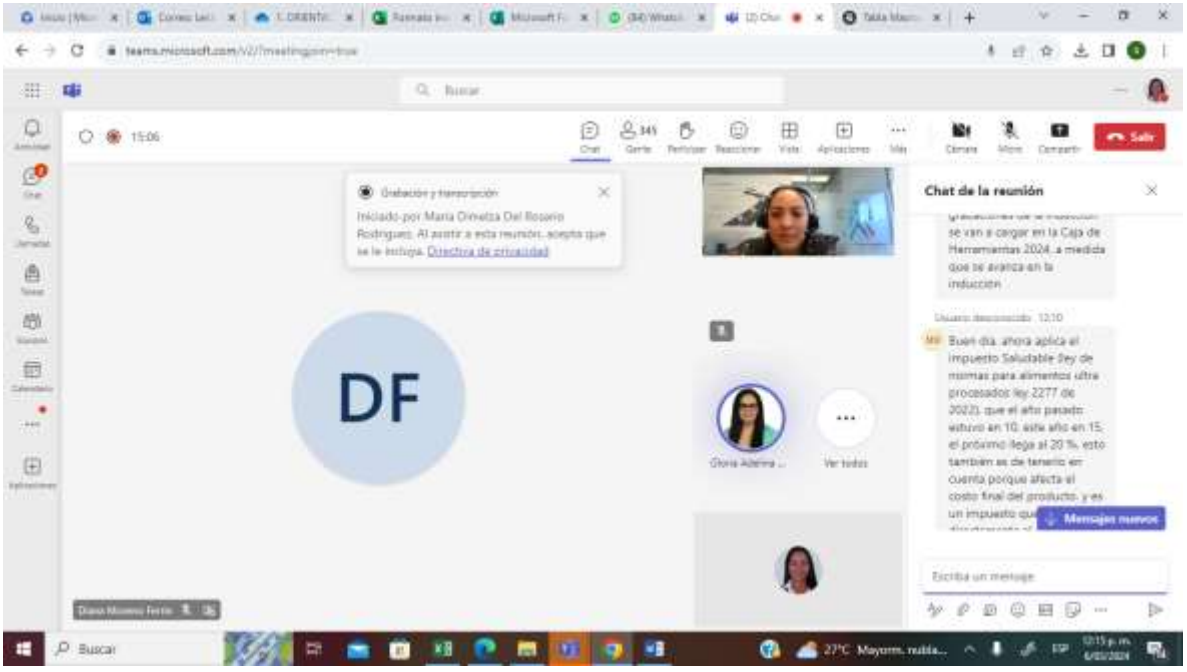

No olvidar....
Definición del Modelo de Negocio
Objeto del plan de negocio: En la misma línea del proceso a usar, ya que el objeto del plan no se puede modificar. Así mismo, el modelo financiero debe estar en la misma línea de lo planteado en el plan de negocio
a. Producción vs maquila
b. App vs producción
c. Venta de carne vs levantamiento de animales y venta en pie
d. Cultivo vs transformación (caso café)
e. Cosméticos, productos de aseo, medicamentos (Laboratorios –Planta) – Sostenibilidad
f. Producción de cerveza artesanal
g. Logística de comercialización VS adquisición de vehículos.
DF


No olvidar....
Definición del Modelo de Negocio
Objeto del plan de negocio: En la misma línea del proceso a usar, ya que el objeto del plan no se puede modificar. Así mismo, el modelo financiero debe estar en la misma línea de lo planteado en el plan de negocio
a. Producción vs maquila
b. App vs producción
c. Venta de carne vs levantamiento de animales y venta en pie
d. Cultivo vs transformación (caso café)
e. Cosméticos, productos de aseo, medicamentos (Laboratorios –Planta) – Sostenibilidad
f. Producción de cerveza artesanal
g. Logística de comercialización VS adquisición de vehículos.
DF

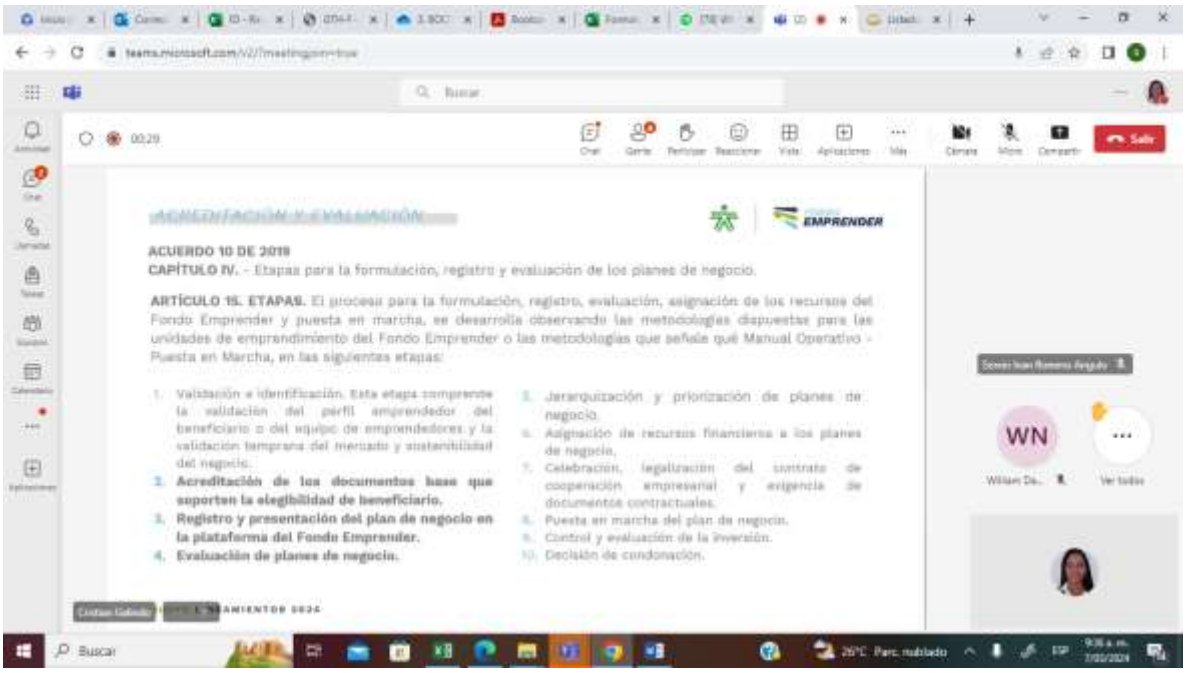

No olvidar...
Empleos
a. Cantidad de empleos
b. Tipo de contratación – Empleos Misionales – Jornales (Rural)
c. Condiciones de validación en tiempo y evidencias: laboral, prestación de servicios, obra labor, horas, parcial
d. Preparación al emprendedor sobre pagos, seguridad social, parafiscales, otros (primer mes)
Grabación y transcripción
Iniciado por María Dorelza Del Rosario Rodríguez. Al asistir a esta reunión, acepta que se le incluya. Directiva de privacidad
DF
INDUCCIÓN EMPRENDIMIENTO (CNE)
Walter Herrera: Por favor compartan las presentaciones, gracias
Cerrar

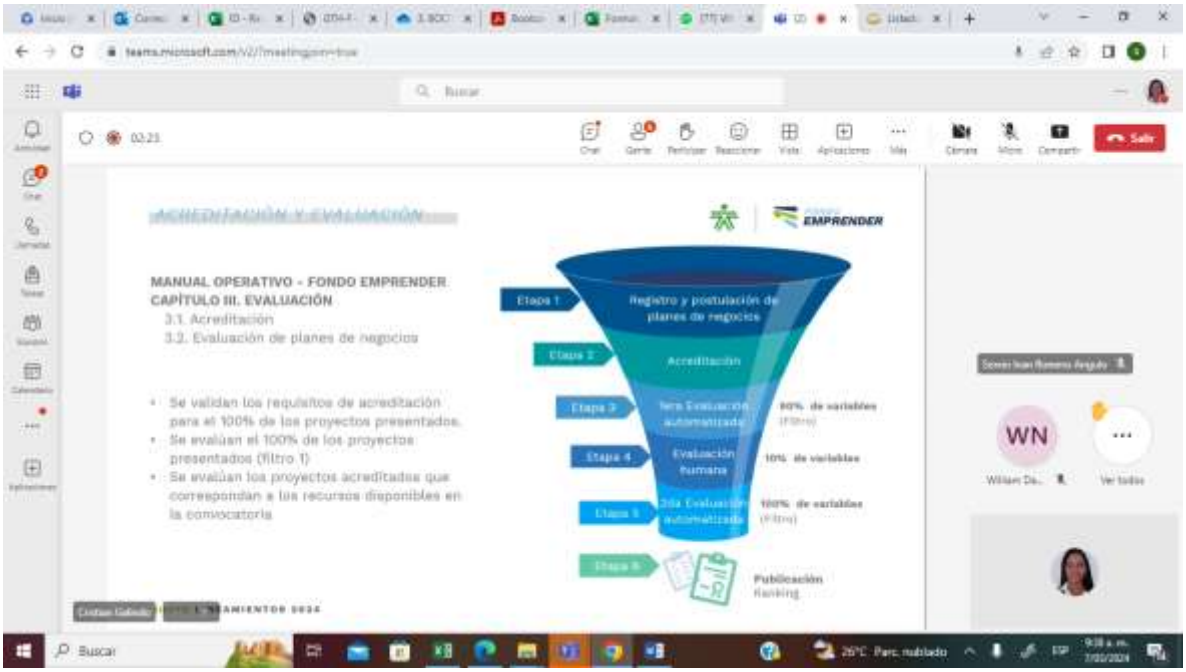

No olvidar...
Productos, Mercadeo
Claridad en la unidad de medida (Año de acompañamiento, ejecución recursos)
Claridad en los Eventos de Mercadeo y su Implementación $
No poner eventos o estrategias adicionales en otras partes del plan de negocio
Modelo Financiero
Lo aprobado es lo realmente a ejecutar (A veces, no corresponde la descripción técnica del plan de negocio con el modelo financiero, especialmente los relacionados con desarrollo de ap producción y comercialización de productos)
Rubros financiables y no financiables:
i. Topes para adecuaciones
ii. Topes para nómina
iii. Topes para vehículo
iv. Topes en maquinaria
Grabación y transcripción
Iniciado por María Dorelza Del Rosario Rodríguez. Al asistir a esta reunión, acepta que se le incluya. Directiva de privacidad
DF
INDUCCIÓN EMPRENDIMIENTO (CNE)
Usuario desconocido: En el caso de la población migrante o venezolana
Cerrar

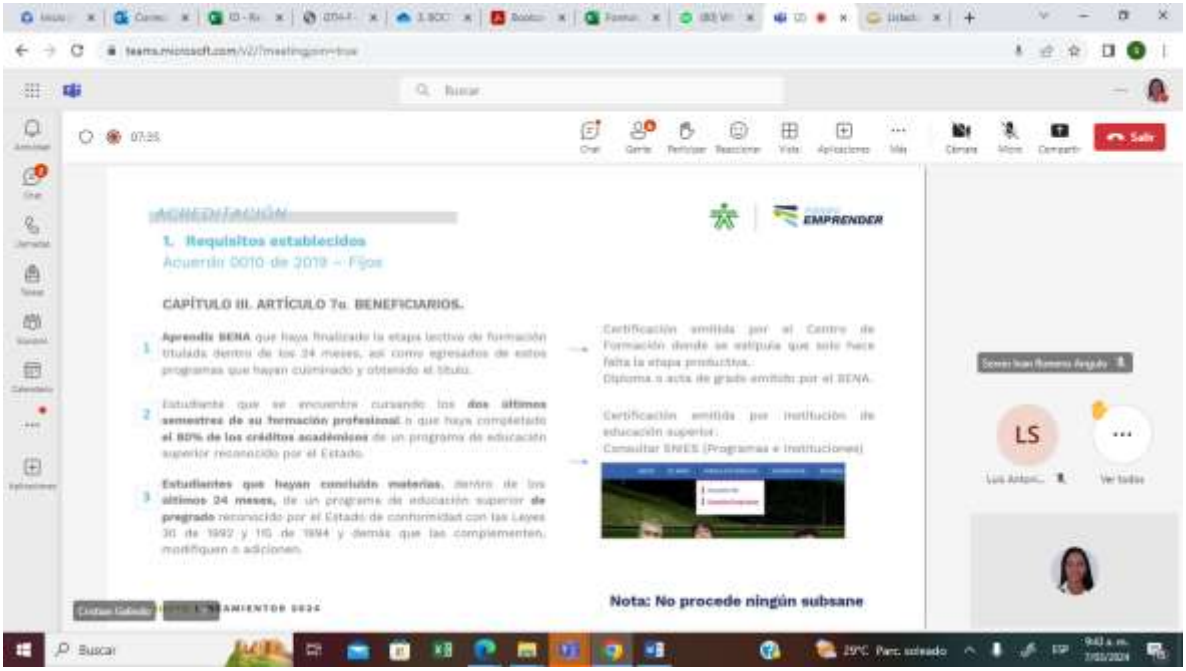

No olvidar....
Productos, Mercadeo
Claridad en la unidad de medida (Año de acompañamiento, ejecución recursos)
Claridad en los Eventos de Mercadeo y su Implementación $
No poner eventos o estrategias adicionales en otras partes del plan de negocio
Modelo Financiero
Lo aprobado es lo realmente a ejecutar (A veces, no corresponde la descripción técnica del plan de negocio con el modelo financiero, especialmente los relacionados con desarrollo de app, producción y comercialización de productos)
Rubros financiables y no financiables:
i. Topes para adecuaciones
ii. Topes para nómina
iii. Topes para vehículo
iv. Topes en maquinaria
Grabación y transcripción
Iniciado por Maria Ormelza Del Rosario Rodriguez. Al asistir a esta reunión, acepta que se le incluya. Directiva de privacidad
DF
Salir

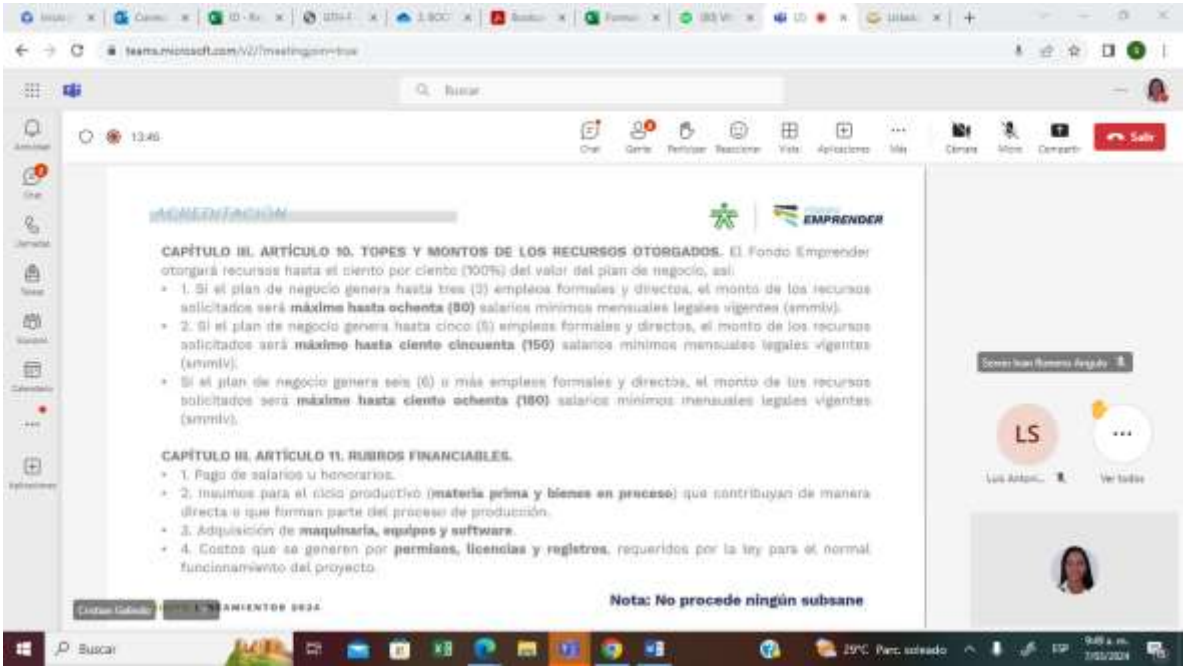

Grabación y transcripción
Iniciado por Maria Ormelza Del Rosario Rodriguez. Al asistir a esta reunión, acepta que se le incluya. Directiva de privacidad
DF
Chat de la reunión
Mensajes nuevos
Salir

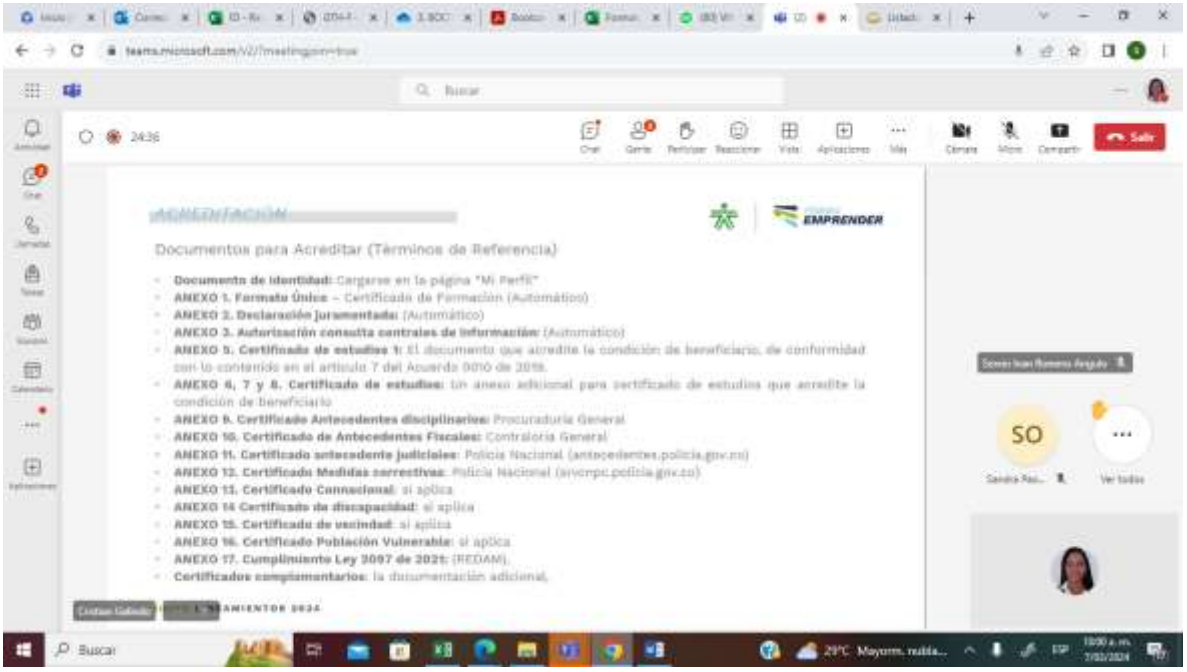
Dia 3 de la capacitación

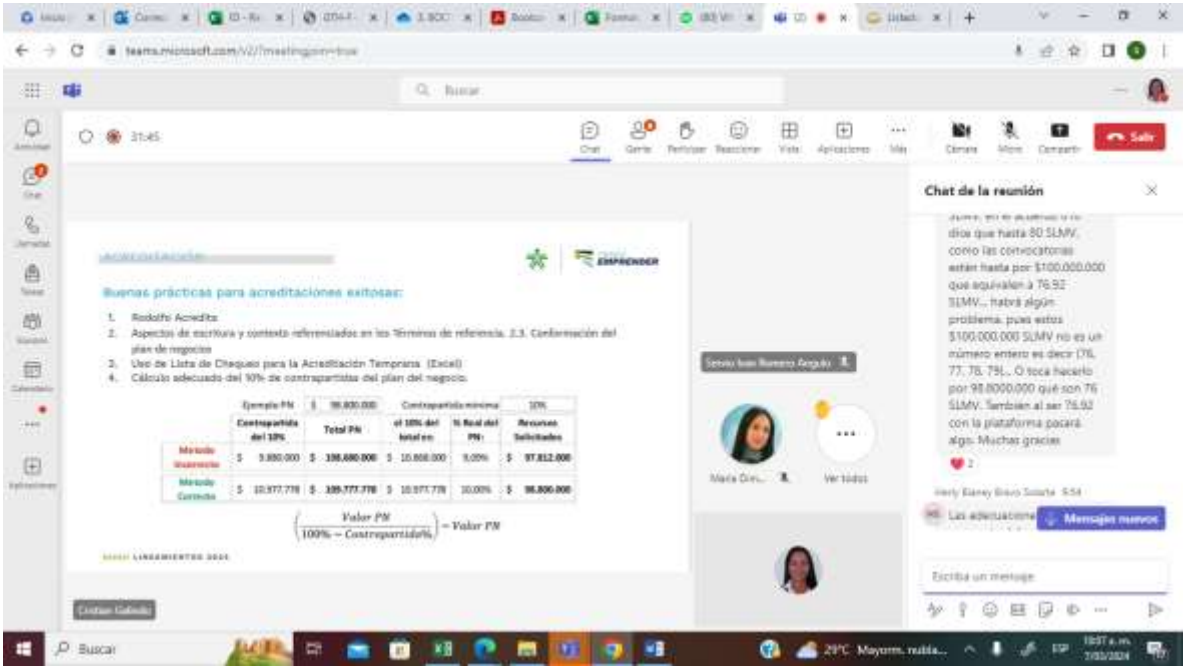


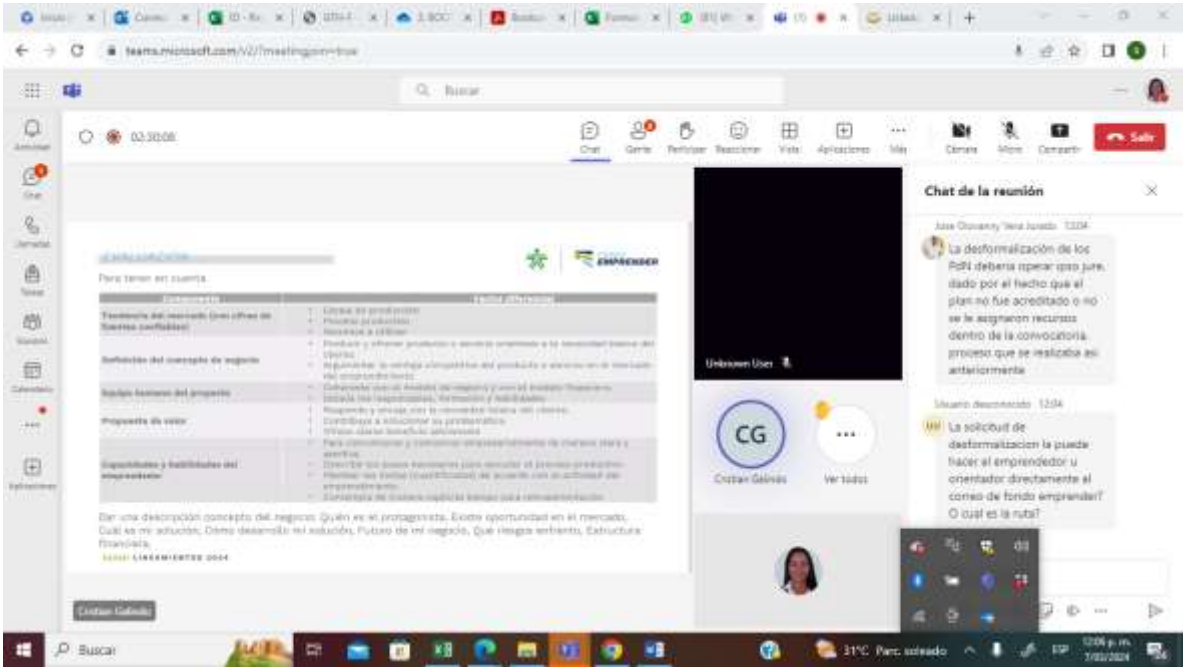


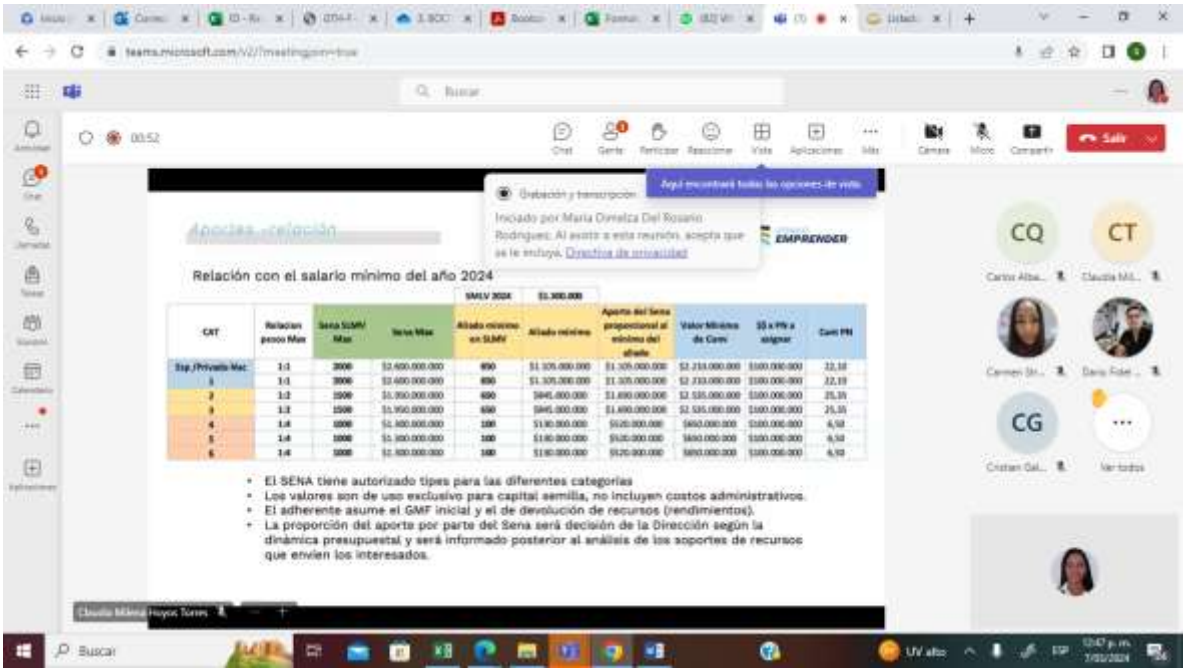

1. Requisitos establecidos
Acuerdo 0010 de 2019 – Fijos
CAPÍTULO III. ARTÍCULO 7o. BENEFICIARIOS.
1 Aprendiz SENA que haya finalizado la etapa lectiva de formación titulada dentro de los 24 meses, así como egresados de estos programas que hayan culminado y obtenido el título.
Certificación emitida por el Centro de Formación donde se estipula que solo hace falta la etapa productiva.
Diploma o acta de grado emitido por el SENA.
2 Estudiante que se encuentre cursando los dos últimos semestres de su formación profesional o que haya completado el 80% de los créditos académicos de un programa de educación superior reconocido por el Estado.
Certificación emitida por institución de educación superior.
Consultar SNIES (Programas e Instituciones)
3 Estudiantes que hayan concluido materias, dentro de los últimos 24 meses, de un programa de educación superior de pregrado reconocido por el Estado de conformidad con las Leyes 30 de 1992 y 115 de 1994 y demás que las complementen, modifiquen o adicionen.
Nota: No procede ningún subsane
EMPRENDER
LS
Ver todos
Buscar
29°C Parc. soleado


CAPÍTULO III. ARTÍCULO 10. TOPES Y MONTOS DE LOS RECURSOS OTORGADOS. El Fondo Emprender otorgará recursos hasta el ciento por ciento (100%) del valor del plan de negocio, así:
• 1. Si el plan de negocio genera hasta tres (3) empleos formales y directos, el monto de los recursos solicitados será máximo hasta ochenta (80) salarios mínimos mensuales legales vigentes (smmlv).
• 2. Si el plan de negocio genera hasta cinco (5) empleos formales y directos, el monto de los recursos solicitados será máximo hasta ciento cincuenta (150) salarios mínimos mensuales legales vigentes (smmlv).
• Si el plan de negocio genera seis (6) o más empleos formales y directos, el monto de los recursos solicitados será máximo hasta ciento ochenta (180) salarios mínimos mensuales legales vigentes (smmlv).
CAPÍTULO III. ARTÍCULO 11. RUBROS FINANCIABLES.
• 1. Pago de salarios u honorarios.
• 2. Insumos para el ciclo productivo (materia prima y bienes en proceso) que contribuyan de manera directa o que forman parte del proceso de producción.
• 3. Adquisición de maquinaria, equipos y software.
• 4. Costos que se generen por permisos, licencias y registros, requeridos por la ley para el normal funcionamiento del proyecto.
Nota: No procede ningún subsane
EMPRENDER
LS
Ver todos
Buscar
29°C Parc. soleado

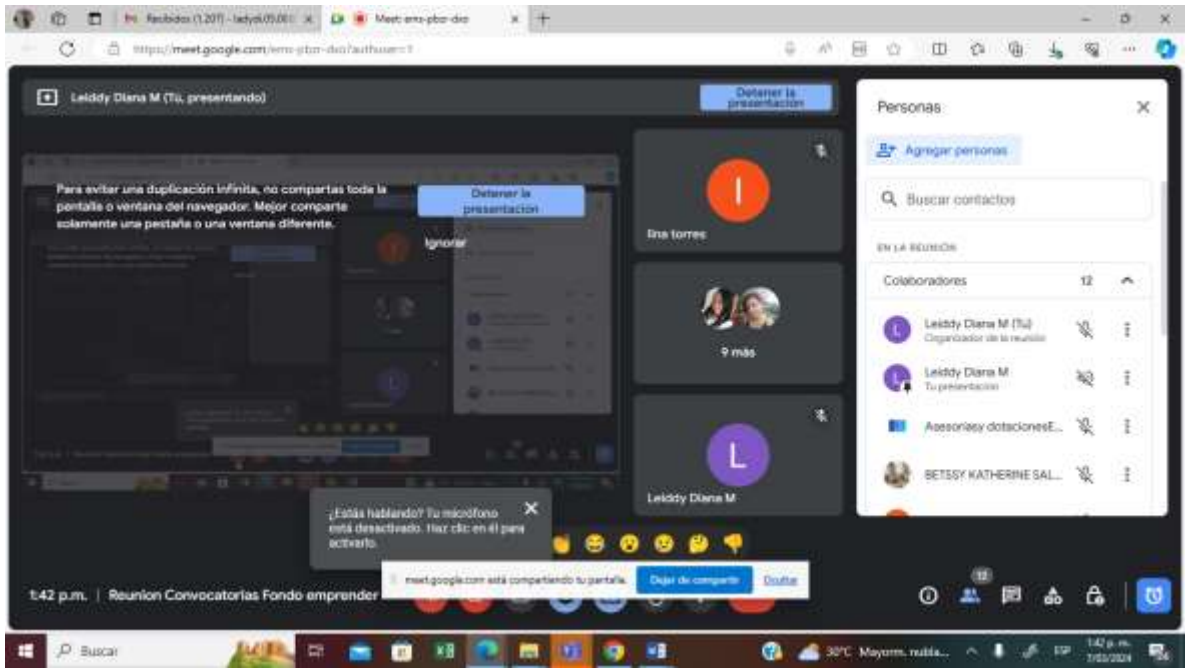

Documentos para Acreditar (Términos de Referencia)
Documento de identidad: Cargarse en la página "Mi Perfil"
ANEXO 1. Formato Único – Certificado de Formación (Automático)
ANEXO 2. Declaración juramentada: (Automático)
ANEXO 3. Autorización consulta centrales de información: (Automático)
ANEXO 5. Certificado de estudios 1: El documento que acredite la condición de beneficiario, de conformidad con lo contenido en el artículo 7 del Acuerdo 0010 de 2018.
ANEXO 6, 7 y 8. Certificado de estudios: Un anexo adicional para certificado de estudios que acredite la condición de beneficiario
ANEXO 9. Certificado Antecedentes disciplinarios: Procuraduría General
ANEXO 10. Certificado de Antecedentes Fiscales: Contraloría General
ANEXO 11. Certificado antecedente judiciales: Policía Nacional (antecedentes.policia.gov.co)
ANEXO 12. Certificado Medidas correctivas: Policía Nacional (srvcnpc.policia.gov.co)
ANEXO 13. Certificado Connacional: si aplica
ANEXO 14 Certificado de discapacidad: si aplica
ANEXO 15. Certificado de vecindad: si aplica
ANEXO 16. Certificado Población Vulnerable: si aplica
ANEXO 17. Cumplimiento Ley 2097 de 2021: (REDAM).
Certificados complementarios: la documentación adicional.

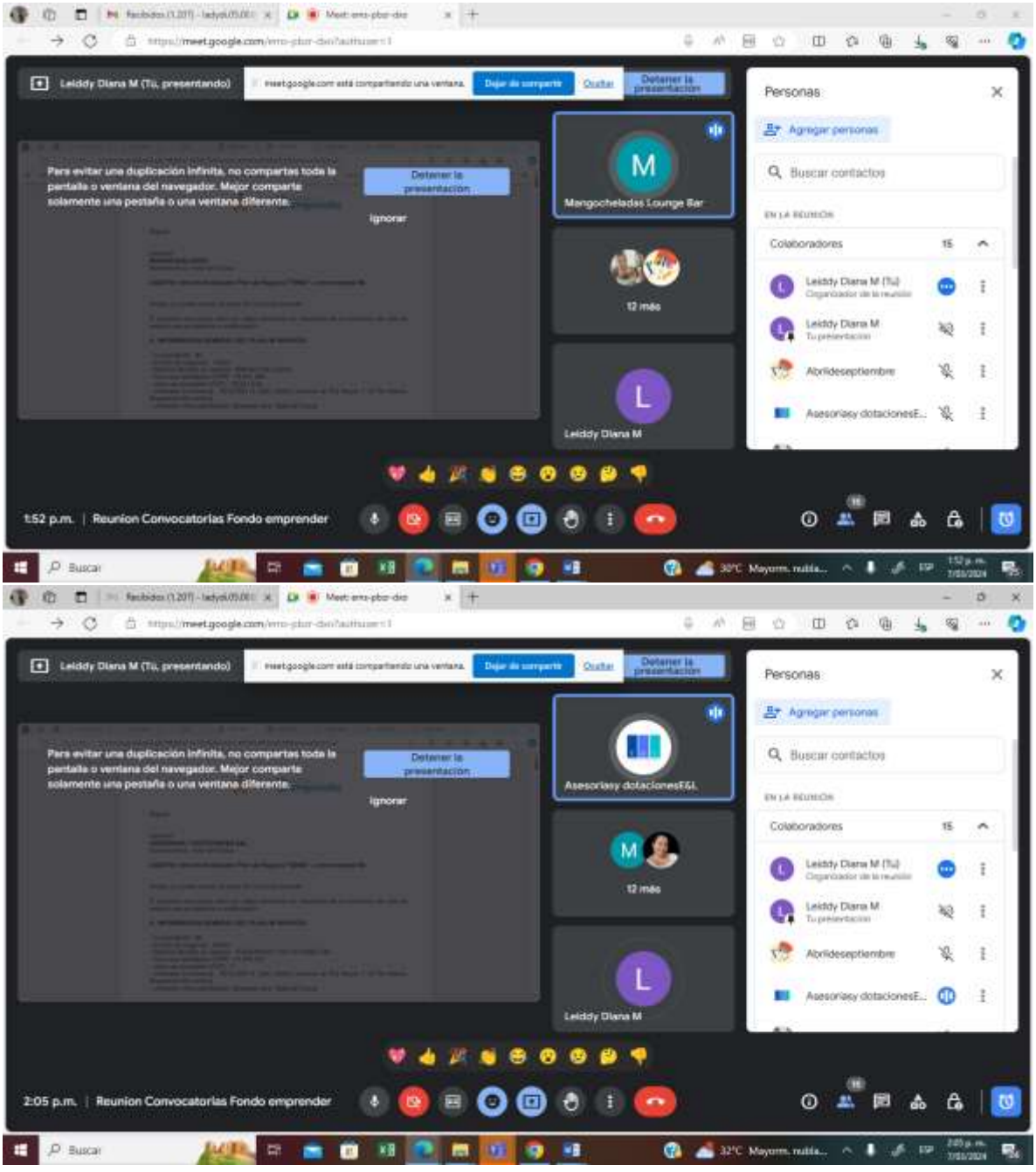

Buenas prácticas para acreditaciones exitosas:
1. Rodolfo Acredita
2. Aspectos de escritura y contexto referenciados en los Términos de referencia. 2.3. Conformación del plan de negocio
3. Uso de Lista de Chequeo para la Acreditación Temprana (Excel)
4. Cálculo adecuado del 10% de contrapartidas del plan del negocio.
Chat de la reunión


Chat de la reunión
La deformalización de los PdN debería operar ipso jure, dado por el hecho que el plan no fue acreditado o no se le asignaron recursos dentro de la convocatoria, proceso que se realizaba así anteriormente
La solicitud de deformalizacion la puede hacer el emprendedor u orientador directamente al correo de fondo emprender? O cual es la ruta?
Unknown User
CG
Cristian Galvis
Ver todos
Salir

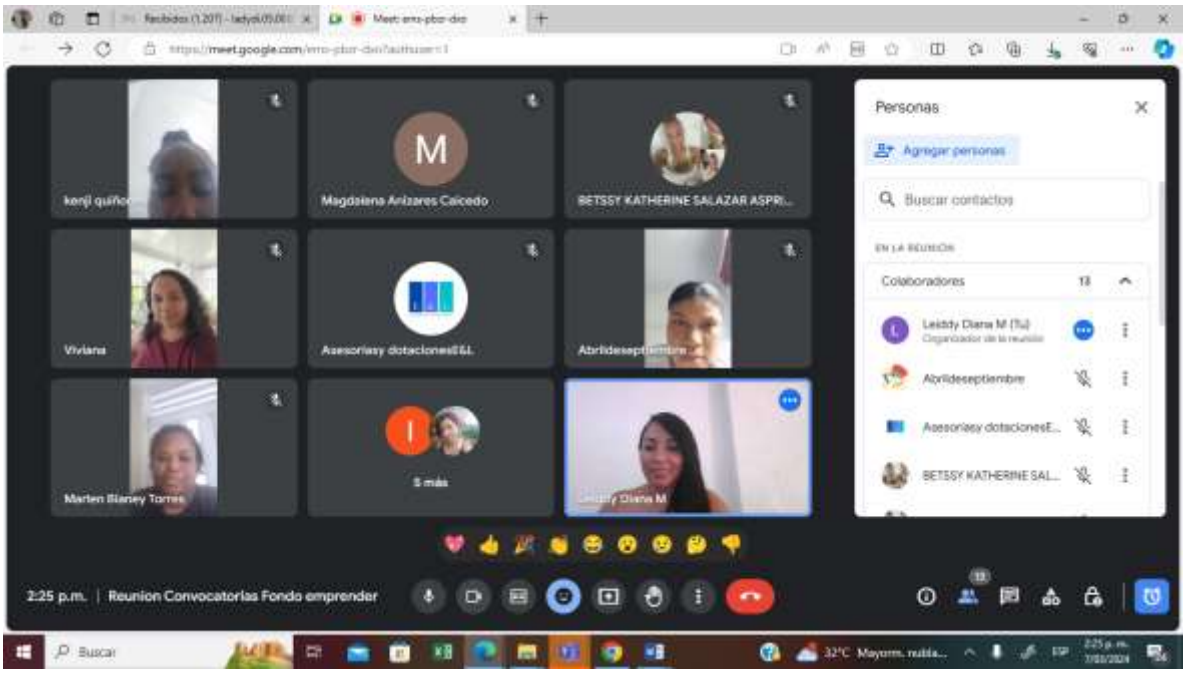

Relación con el salario mínimo del año 2024
El SENA tiene autorizado tipes para las diferentes categorías
Los valores son de uso exclusivo para capital semilla, no incluyen costos administrativos.
El adherente asume el GMF inicial y el de devolución de recursos (rendimientos).
La proporción del aporte por parte del Sena será decisión de la Dirección según la dinámica presupuestal y será informado posterior al análisis de los soportes de recursos que envíen los interesados.
CQ
CT
CG
Salir

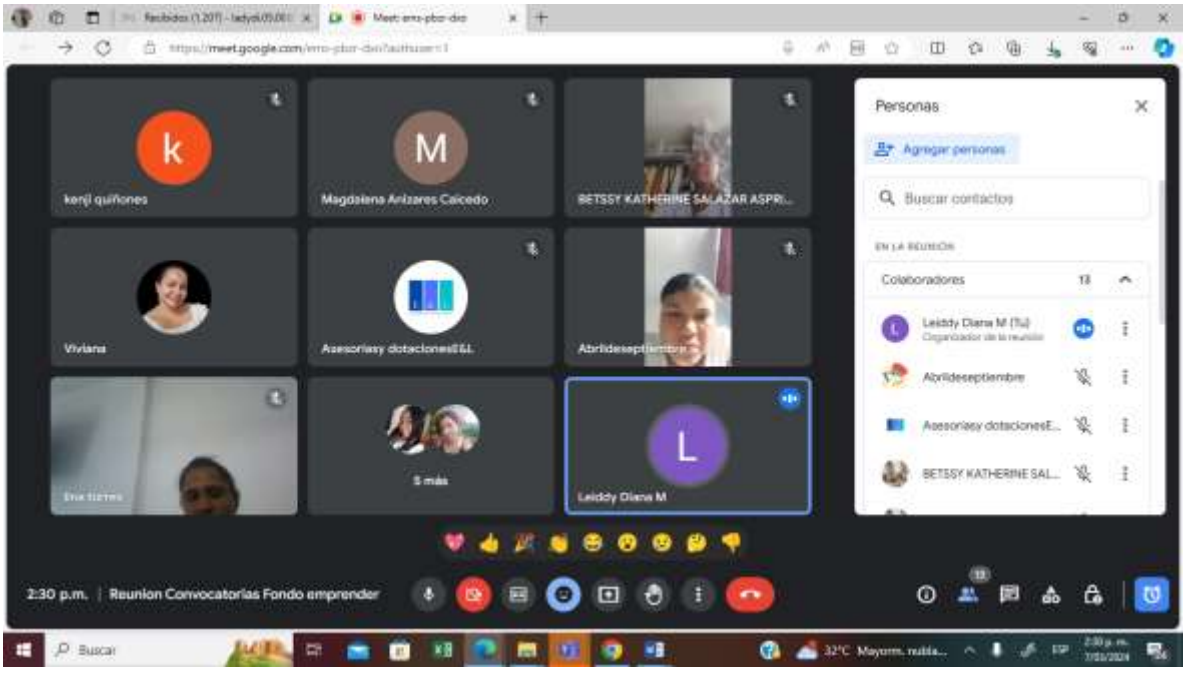
Reunión virtual emprendedoras: El objetivo de la reunión era explicarles a las emprendedoras que vienen nuevas convocatorias en las que ellas podían volver a presentarse, teniendo en cuenta que ya eran ganadoras fondo emprender sin recursos.




Leiddy Diana M (Tú, presentando)
Dejar de compartir
Ocultar
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
Mangocheladas Lounge Bar
12 más
Leiddy Diana M
Personas
Agregar personas
Buscar contactos
EN LA REUNIÓN
Colaboradores 15
Leiddy Diana M (Tú)
Organizador de la reunión
Leiddy Diana M
Tu presentación
Abrildeseptiembre
Asesoriasy dotacionesE...
1:52 p.m. | Reunion Convocatorias Fondo emprender
Buscar
30°C Mayorm. nubla...
1:52 p. m.
7/03/2024

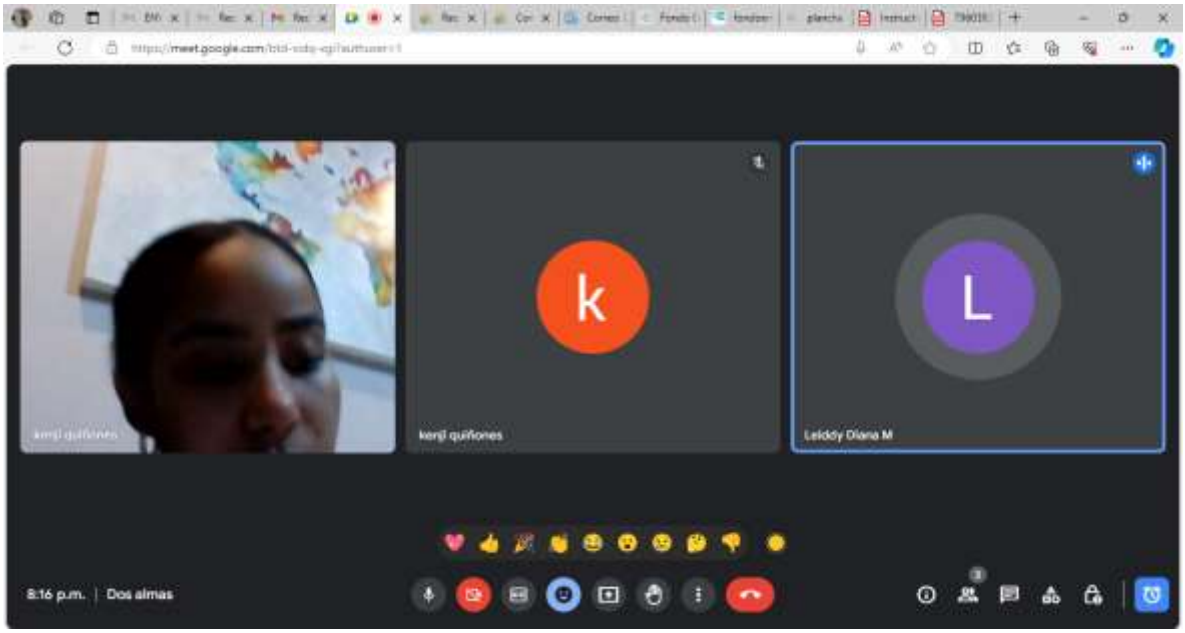
Leiddy Diana M (Tú, presentando)
Dejar de compartir
Ocultar
Detener la presentación
Para evitar una duplicación infinita, no compartas toda la pantalla o ventana del navegador. Mejor comparte solamente una pestaña o una ventana diferente.
Detener la presentación
Ignorar
AsesoriasyDotacionesEGL
12 más
Leiddy Diana M
Personas
Agregar personas
Buscar contactos
EN LA REUNIÓN
Colaboradores 15
Leiddy Diana M (Tú)
Organizador de la reunión
Leiddy Diana M
Tu presentación
Abrildeseptiembre
Asesoriasy dotacionesE...
2:05 p.m. | Reunion Convocatorias Fondo emprender
Buscar
32°C Mayorm. nubla...
2:05 p. m.
7/03/2024

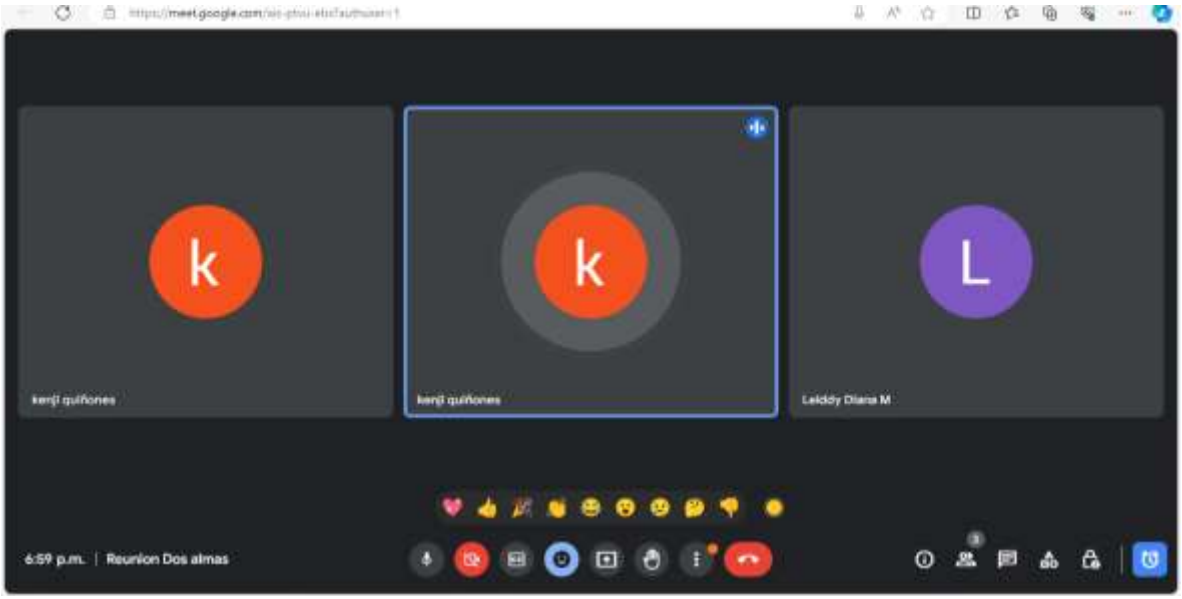

Personas
Agregar personas
Buscar contactos
EN LA REUNIÓN
Colaboradores 13
Leiddy Diana M (Tú)
Organizador de la reunión
Abrildeseptiembre
Asesoriasy dotacionesE...
BETSSY KATHERINE SAL...
kenji quiñones
Magdalena Anizares Caicedo
BETSSY KATHERINE SALAZAR ASPRI...
Viviana
Asesoriasy dotaciones&L
Abrildeseptiembre
Marlen Blaney Torres
5 más
Leiddy Diana M
2:25 p.m. | Reunion Convocatorias Fondo emprender


Personas
Agregar personas
Buscar contactos
EN LA REUNIÓN
Colaboradores 13
Leiddy Diana M (Tú)
Organizador de la reunión
Abrildeseptiembre
Asesoriasy dotacionesE...
BETSSY KATHERINE SAL...
kenji quiñones
Magdalena Anizares Caicedo
BETSSY KATHERINE SALAZAR ASPRI...
Viviana
Asesoriasy dotaciones&L
Abrildeseptiembre
5 más
Leiddy Diana M
2:30 p.m. | Reunion Convocatorias Fondo emprender

Reunión con emprendedora del proyecto: Dos Almas by hermanas quiñones y parte de su equipo de trabajo, ellas fueron viables sin recursos el año pasado y van a participar en la convocatoria de Mujer emprendedora de la presente vigencia.

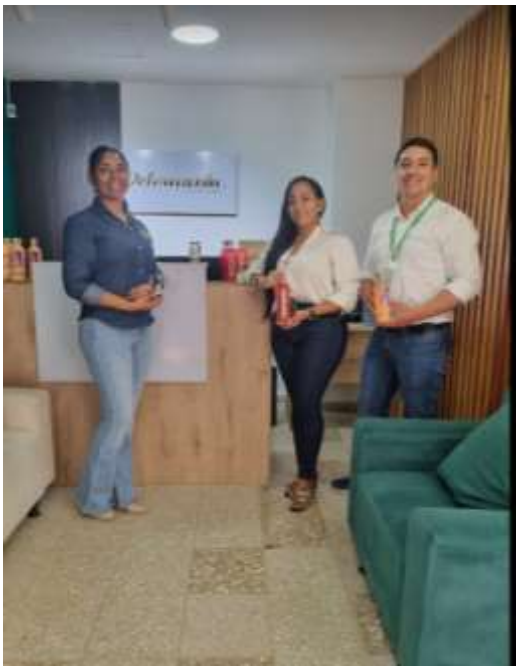






Visita a Emprendimientos de Buenaventura que están en puesta en marcha de la convocatoria #240 cerrada de Buenaventura. En compañía del Lider de Emprendimiento de la regional Valle.

Visita a Pelomania








Visita a Tienda Raíces







Visita # 4 de Interventoria

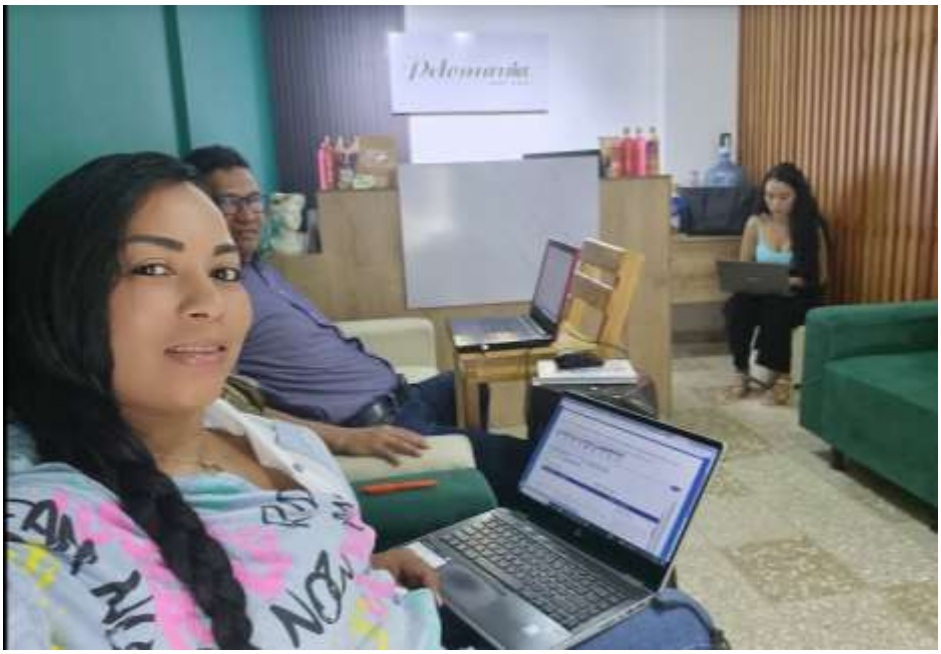












Orientacion Presencial en Fundacion Getsemaní: Con el Objetivo de dar a conocer los servicios del SBDC









Reunión de Asesoría a emprendedoras que van a participar en la convocatoria de Mujer Emprendedora





Firma
Leiddy Diana Molano Caicedo
Contratista
Contrato No. CO1.PCCNTR.5832461 DE 2024
C.C. No. 1.130.608.941